БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№16 (359) 6 марта 1997 года

четверг

СЕГОДНЯ

ИНТЕГРАЦИОННЫЙ ПРОЕКТ НА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЧВЕ

Легкая промышленность Беларуси была одной из самых высокотехнологичных и конкурентных отраслей в СССР. И все мы стали свидетелями ее бурного падения в 1991—1996 годах. Резко ухудшились показатели выпуска продукции, снизилась рентабельность, сократились количество новых продуктов, объем отчислений на научно-исследовательскую работу, практически отсутствуют инвестиции в основной капитал. Многие предприятия швейной, обувной, трикотажной промышленности неминуемо приближаются к техническому и технологическому коллапсу и окончательной потере конкурентоспособности.

стр. 8

СОБЫТИЕ

ЕВРОПЕЙСКИЙ ЛАБИРИНТ

Андрей МАХОВСКИЙ

В начале нынешней недели Беларусь посетила очередная миссия Евросоюза. Полномочный представитель Европейского сообщества г-н Ари Косто познакомил белорусского президента с содержанием доклада о ситуации в Беларуси. От выполнения компетентных рекомендаций, изложенных в этом документе, будут зависеть дальнейшие благополучные отношения нашей страны со странами Запада.

Делегация Европейского союза провела встречи не только с президентом, но и с министром иностранных дел Иваном Антоновичем. Темой обсуждения в обоих случаях было содержание доклада и дальнейшие действия белорусского руководства в связи с однозначно-негативной оценкой, данной Западом конституционному референдуму.

Как уже сообщала «БДГ», вопреки всем оптимистичным официальным заявлениям белорусских властей Европа не признает легитимность белорусского плебисцита. Таково же ее отношение к послереферендному изменению государственного строя в стране. Нелегитимными признаны белорусское Национальное собрание и изменение статуса Конституционного суда. По мнению европейских экспертов, все белорусские реформы не соответствуют принципам разделения властей.



Беларусь на европейском перекрестке

Однако официальная публикация доклада была в очередной раз отложена. Сделано это было по личной просьбе президента. По словам Ари Косто, *правительство и президент Беларуси нуждаются во времени, чтобы изучить наши рекомендации*. Однако он считает, что *«время выдать информацию придет довольно скоро»*.

Рекомендации ЕС представляют собой привычный «джентльменский набор» подобного рода документов. Отмечается необходимость отменить ограничения свободы слова, изменить отношения с оппозицией и провести честные выборы.

Главная рекомендация доклада, вокруг которой, собственно, и разгорелись основные споры, касается сути произошедшего в Беларуси конституционного референдума. Как известно, указом президента референдум был объявлен обязательным накануне его проведения. На этом основании Александр Лукашенко избежал утверждения новой Конституции через парламент и фактически в течение нескольких дней провел конституционную реформу в государстве. Однако вслед за белорусской оппозицией ЕС не признало обязательного характера плебисцита. В соответствии с рекомендациями доклада Александр Лукашенко может согласиться с тем, что референдум носил консультативный характер. То есть белорусский президент мог бы отменить указ о придании осеннему плебисциту обязательного характера.

Признал ли Александр Лукашенко эти претензии ЕС обоснованными, пока неизвестно. На встрече с Ари Косто он предложил предоставить ему время для размышлений. Глава европейской делегации заявил: *«Первая реакция президента дает надежду на то, что у нас будет хорошее совместное будущее, и доклад будет опубликован. Надеемся на хорошие отношения Беларуси и Европы на базе нашего доклада»*.

В Европе вряд ли рассчитывают на то, что, выслушав рекомендации, Александр Лукашенко тут же объявит референдум консультативным. И президент в интервью телепрограмме «Панарама» довольно вяло высказался в том смысле, что решения референдума -- это воля всего народа и ничьи рекомендации эту волю отменить не в силах. Признав консультативность осеннего плебисцита, президент может распускать Национальное собрание, Конституционный суд и все органы власти, созданные в соответствии с новым Основным законом, и вновь созвать благополучно почивший в бозе Верховный Совет и испросить его согласия на проведение конституционной реформы.

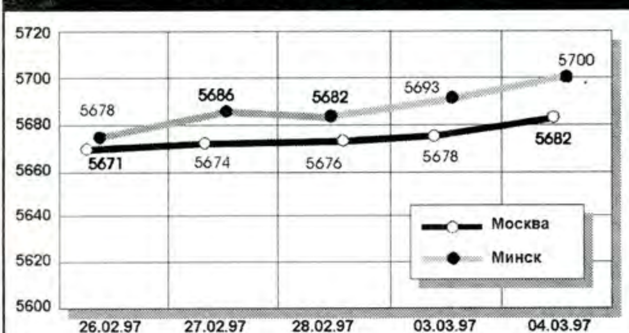
Оппозиции кажется, что именно так он и поступит. Неделю назад, когда доклад еще не был официально представлен руководству Беларуси, но основные его тезисы в принципе были известны, депутаты Верховного Совета 13-го созыва провели заседание, на котором в числе прочих обсуждался вопрос о будущей стратегии поведения оппозиции в связи с европейскими инициативами. Уже тогда оппозиция была готова сесть за стол переговоров с президентом и вместе с ним искать выход из юридической ловушки, которая может возникнуть в случае отмены указа об обязательности осеннего референдума. Станислав Шушкевич предложил сформировать конституционное собрание для принятия нового Основного закона. Геннадий Карпенко считает: *«Главным условием будущих переговоров должно стать возвращение в зал всех депутатов Верховного Совета. После этого мы должны рассмотреть предложения президента по изменению Конституции, поскольку это созвучно с рекомендациями ЕС»*.

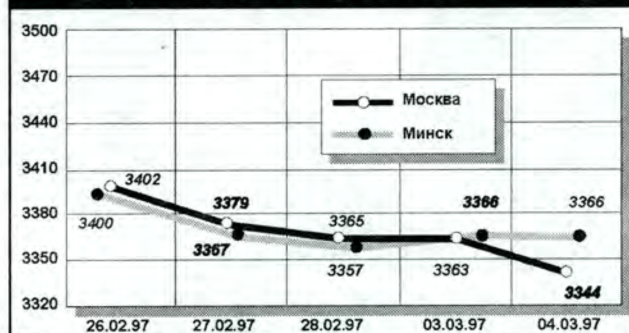
Но в окружении президента уверены в обратном. Там считают, что ничего подобного Александр Лукашенко делать не станет. Более того, его сторонники верят, что в конце концов ЕС де-факто признает легитимность произошедшего в нашей стране. В беседе с корреспондентом «БДГ» вице-спикер Палаты представителей Владимир Коноплев отметил: *«Европа не станет применять жестких санкций в отношении Беларуси. Им самим это невыгодно, поэтому никакой изоляции нашей страны не будет. Они не признают обязательного характера белорусского референдума, но что делать, если подавляющее большинство населения признало и референдум, и новую Конституцию»*.

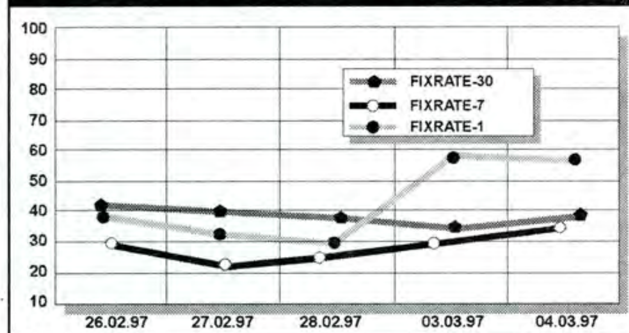
Так что власти Беларуси готовы вести торг по поводу предложений ЕС.











СУДЕБНАЯ ВЛАСТЬ

НОВОЙ КОНСТИТУЦИИ – НОВЫЙ СУД

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

4 марта принесли присягу 11 судей вновь сформированного Конституционного суда. Церемония состоялась в здании правительственной резиденции. Прошлый состав Конституционного суда приносил присягу с парламентской трибуны.

Показательно, что со времени проведения референдума до присяги прошло более трех месяцев. В 1994 году судьи были приведены к присяге в течение месяца после принятия Конституции.

В новом Основном законе в отличие от Конституции 1994 года высший орган конституционного надзора даже не удостоился отдельной главы: все его полномочия уместились в одну статью. Теперь КС лишился права возбуждать дела по собственной инициативе, а самое главное -- по новой Конституции заключения Конституционного суда не имеют обязательной силы. Так что произнесенные Александром Лукашенко на церемонии принесения присяги слова о том, что Конституционный суд открыл новую страницу своей истории, вполне соответствуют действительности. Кроме того, в своем выступлении президент посоветовал судьям держаться подальше от политики.

Речь нового председателя КС Григория Васильевича свелось в основном к выражению благодарности президенту и Национальному собранию за проявленную заботу.

ВИЗИТЫ

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ НАЧАЛО ПОЛИТИЧЕСКИХ ПЕРЕГОВОРОВ

Отдел информации «БДГ»

4 марта первый вице-премьер белорусского правительства Петр Прокопович и министр по делам СНГ Иван Бамбиза отбыли в Москву для подготовки предстоящего визита в российскую столицу белорусского президента, который запланирован на 7 марта.

Предполагается, что представители правительства Беларуси встретятся с заместителем премьер-министра Российской Федерации Валерием Серовым и министром Российской Федерации по сотрудничеству с государствами--участниками СНГ Аманом Тулеевым. По сведениям из Совета Министров, будут обсуждены вопросы, касающиеся предстоящего визита, а также вопросы формирования единого бюджета, обменного курса и проблема долгов белорусских и российских субъектов хозяйствования.

Впрочем, ни Петр Прокопович, ни Иван Бамбиза не являются «идеологами» белорусско-российских отношений, потому вряд ли именно им доверено провести последнее согласование ставшими спорными аспектов двустороннего сотрудничества. Более того, основной из них -- проведение в обеих странах референдумов по объединению в единое государство носит исключительно политический характер. Экономика подобных судьбоносных плебисцитов вряд ли кого-либо интересует.

ЭКОНОМИКА

ВСЕ МЕНЬШЕ И МЕНЬШЕ...

Отдел информации «БДГ»

По сообщению российских информационных агентств, на днях в Беларуси произошло очередное уменьшение -- на 10% -- потребления природного газа, поступающего из России.

Это уже повторное сокращение потребления газа; первое -- также на 10% -- произошло 4 февраля в связи с уменьшением объемов поставок «Газпромом». Главной причиной сокращений потребления газа по-прежнему остаются текущие неплатежи.

Как утверждают официальные источники, за январь этого года Беларусь оплатила свыше 80% потребленного газа. По данным из других источников, этот показатель составляет чуть более 50%. В 1996 году Беларусь оплатила лишь 8 из полученных 13 миллиардов кубических метров газа.

Основными неплательщиками остаются сельскохозяйственные предприятия, бюджетная сфера, многие крупные предприятия. С бюджетной сферой «государство» бороться не может, потому весь гнев пришелся на производителей. Так, в агропромышленном комплексе, долг которого по газу составляет около 300 млрд.руб., а начиная с января текущее потребление газа оплачивается приблизительно на 56%, от источников газоснабжения уже отключено 178 субъектов хозяйствования.

ГРАНИЦА

БЕЛОРУССКИЙ ПОСОЛ В ЛИТОВСКОМ СЕЙМЕ

BNS

Александр Лукашенко пообещал уже в нынешнем году выделить средства на технические работы по демаркации границы с Литвой. Об этом «политическом решении» председателю литовского Сейма Витаутасу Ландсбергису сообщил посол Беларуси в Вильнюсе Евгений Войтович.

Во время беседы спикер литовского парламента интересовался возможностью подписания договора о возвращении нелегальных иммигрантов. Однако Войтович повторил позицию своей страны, что это возможно только через подписание трехстороннего договора между Литвой, Беларусью и Россией.

Ландсбергис также спросил посла, какую позицию займет Беларусь в случае пересмотра договора об обычных вооружениях в Европе, если Россия захочет дислоцировать на ее территории дополнительный контингент наступательных войск. Пресс-служба главы парламента Литвы также сообщила, что г-н Ландсбергис также интересовался тем, как будут решаться вопросы законности и действенности парламентов: прежнего и нынешнего -- избранного и назначенного президентом.

Посол Войтович выразил надежду, что Литва поможет Беларуси избежать изоляции, а председатель Сейма пожелал, чтобы Беларусь сама не изолировала себя от Европы.

P.S. Кстати, по сведениям «БДГ», министр иностранных дел Иван Антонович во время своего визита в Киев заверил украинскую сторону в том, что уже в нынешнем году будут решены все проблемы с демаркацией белорусско-украинской границы.

ПАРТИИ

СОКОЛЯТА ПЫТАЮТСЯ ЛЕТАТЬ

Андрей МАХОВСКИЙ

В последнее время все большую активность проявляют белорусские либерал-демократы. Если еще совсем недавно ЛДПБ довольствовалась той же ролью, что и прочие «влиятельные» политические образования вроде СС «Белая Русь» или «Здравого смысла» Ивана Каравайчика, то теперь отечественные последователи Владимира Жириновского все настойчивее претендуют на роль партии власти.

3 марта на расширенном заседании идеологического, экономического и правового управлений рассматривались законодательные предложения партии. В ближайшее время ЛДПБ представит на рассмотрение двух палат белорусского парламента проекты Налогового кодекса и закона о выборах в Палату представителей Национального собрания.

Законопроект «О выборах в Палату представителей Национального собрания» предполагает существенное изменение избирательной системы Беларуси. «Во имя» будущих выборов либеральные демократы намерены добиваться принятия закона о смешанной избирательной системе. Предполагается, что половина депутатов будет избираться по округам, а другая половина -- на основании партийных списков.

В специальном заявлении ЛДПБ отмечается, что с принятием этих законов *«Национальное собрание как нелегитимный орган переходного периода полностью решит свои задачи до перевыборов Палаты представителей»*. Правда, шансы на успех у этих законопроектов не слишком велики. Беда в том, что во всей Палате представителей сейчас есть только один либеральный демократ -- депутат Горбунов. Остальные парламентарии к ЛДПБ и ко всем ее инициативам относятся по меньшей мере настороженно. А что касается правительства, то оно склонно скорее ограничить партийное представительство в парламенте, а не расширять его путем введения смешанной избирательной системы.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ПОДРОБНОСТИ

ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ: ТЕРПЕНИЕ «СТАРШЕГО БРАТА» ЛОПНУЛО

Николай ВИКТОРОВИЧ

Похоже, зря все-таки Александр Лукашенко и Виктор Черномырдин сносили шлагбаумы и убирали таможенные барьеры между Беларусью и Россией летом 1995 года. Прошло полтора года -- и все возвращается на круги своя.

28 февраля, выступая на коллегии Государственного таможенного комитета (ГТК) России, вице-премьер Евгений Куликов распорядился выставить таможенные посты на российско-белорусской границе. Ожидается, что таможенный контроль на границе двух государств будет введен уже с 10 марта текущего года.

Несмотря на то, что, по информации пресс-службы ГТК России, указание вице-премьера было спонтанным и неожиданным для самих российских таможенников, кризис в таможенных отношениях двух стран назрел давно. После снятия таможенных барьеров Россия начала наводняться товарами (в основном водкой, сигаретами, автомобилями и продуктами питания) из третьих стран.

Естественно, пользуясь открытостью границ, поставщики этих товаров не платили пошлин в российскую казну. Ущерб страны от бесконтрольного ввоза через «белорусский коридор» только за прошлый год составил порядка RUR 5 - 6 триллионов.

Следует отметить, что экспансии акцизных товаров из третьих стран на российский рынок белорусские власти «поспособствовали». Достаточно вспомнить скандальные истории с ГТЭП «Торгэкспо» и Фондом Махмуда Эсамбаева, получившими налоговые льготы от руководства Беларуси и активно экспортировавшими в соседнюю страну спиртные напитки. И это лишь факты, которые стали известны общественности. Сам белорусский президент как-то публично признался, что предоставил подобные льготы примерно пяти - шести фирмам. Поэтому не исключено, что компании, имевшие налоговые и таможенные льготы, до сих пор продолжали экспорт в Россию дешевой импортной водки и других высокодоходных товаров.

И вот -- терпение России лопнуло. Впрочем, легальные контрабандисты, экспортирующие импортные товары из Беларуси в Россию, смогут продолжать свою деятельность и после 10 марта. Совершенно очевидно (и этого не отрицают сами российские таможенники), что наладить полноценный и всеобъемлющий контроль на границе с нашей страной сразу после 10 марта не удастся. Для начала будут восстановлены лишь прежние контрольно-пропускные пункты на крупнейших автомагистралях. Хотя и это сделать непросто, поскольку после подписания соглашения о Таможенном союзе КПП были разрушены. Полностью восстановить их за неделю невозможно.

Досмотр железнодорожного транспорта, по информации из ГТК России, производиться пока не будет. Не собираются российские таможенники чинить препоны и белорусским «челнокам», вывозящим в Россию в основном мелкие партии продуктов питания. По крайней мере, заместитель начальника пресс-службы российского ГТК Владимир Емельянов в телефонном разговоре с корреспондентом «БДГ» сообщил, что осмотр индивидуального пассажирского автотранспорта на возрождаемых КПП производиться не будет. Вообще, по словам г-на Емельянова, восстановление российских КПП на границе с Беларусью вовсе не свидетельствует о распаде Таможенного союза, поскольку белорусские товары будут по-прежнему беспрепятственно пропускаться на российский рынок. Ограничения введены только для товаров из третьих стран. Владимир Емельянов высказал даже предположение, что контроль за перемещением товаров на российско-белорусской границе могут совместно осуществлять таможенники обоих государств.

Тем не менее белорусская сторона довольно настороженно восприняла заявление вице-премьера Куликова. Правда, официальная реакция пока неизвестна: белорусские таможенники воздерживаются от комментариев. Хотя, как отметил в разговоре с корреспондентом «БДГ» сотрудник ГТК Беларуси, пожелавший остаться неизвестным, исходя из международных правовых норм, а также по соображениям экономической целесообразности нашей стране следовало бы принять адекватные меры. Но, как сообщили корреспонденту «БДГ» в Совете Министров, восстановление Беларусью таможенного контроля на границе с Россией -- проблема в основном политическая.

В Беларуси рассчитывают, что указание Евгения Куликова будет отменено премьер-министром или президентом России. По информации «БДГ», вопрос о восстановлении таможенных постов на российско-белорусской границе, вероятно, будет обсужден во время встречи Александра Лукашенко и Бориса Ельцина, намеченной на 7 марта. Хотя сам Евгений Куликов настроен решительно: на коллегии ГТК РФ он заявил, что *«интересы России должны быть защищены в первую очередь»*.

НАЛОГИ

ГРУЗ ГОРОДСКИХ ПРОБЛЕМ — НА ПЛЕЧИ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ

Виктор МАРТИНОВИЧ

Минским городским Советом депутатов принято решение о введении на территории города с 1 марта сразу шести новых налогов и сборов. Плательщиками большинства из них станут субъекты хозяйствования всех форм собственности, включая иностранные предприятия и их представительства на территории РБ.

Превосходно сознавая, что основной объем финансовых средств в сфере розничной торговли сегодня обращается вокруг торговли водкой и сигаретами, Совет принял решение о введении налога на продажу пива, вино-водочных и табачных изделий. Налог на продажу устанавливается как надбавка к цене, исчисляется с выручки, получаемой от реализации продукции в розничной сети. Ставка налога составляет 5% выручки от продажи.

Возрастание цены на табачные и алкогольные изделия, которое произошло в результате введения налога на продажу, заметно противоречит заявлению белорусского вице-премьера Василия Долголева о мерах по снижению цен на продовольственные товары. Напомним, что в ходе рабочей поездки в Гродно г-н Долголев заявил о том, что белорусским правительством разработаны специальные меры, среди которых -- более гибкое применение торговых надбавок, борьба с завышением отпускных цен предприятиями сельскохозяйственного сектора.

Финансовые интересы объектов розничной торговли затрагивает «Положение о сборе с мелкорозничной торговой сети на благоустройство и за уборку территории за пределами 5-метровой зоны». Плательщиками этого налога являются субъекты хозяйствования, обладающие собственными торговыми точками (павильонами, киосками, лотками). Ставки сбора в принципе незначительны: 10 минимальных зарплат -- с киоска, 5 минимальных зарплат -- с лотка в месяц. Значительно больший удар по бюджетам всех юридических лиц, осуществляющих хозяйственную деятельность в Минске, нанесет 5%-ный сбор на обновление и восстановление городского пассажирского транспорта. Сбор будет взиматься с прибыли, остающейся в распоряжении предприятий после ее налогообложения, со всех субъектов хозяйствования (включая иностранные), их филиалов, представительств, отделений и других структурных подразделений, имеющих обособленный баланс и расчетный (текущий) счет, независимо от формы собственности. Освобождаются от уплаты сбора бюджетные учреждения и организации.

В «Положении о транспортном сборе» содержится следующее определение юридических лиц, финансируемых за счет бюджета: *«К юридическим лицам, финансируемым за счет средств бюджета Республики Беларусь, относятся учреждения и организации, финансируемые на основе бюджетной сметы, имеющие штатное расписание и бюджетный (текущий счет) в учреждении банка и ведущие бухгалтерский учет по Инструкции по бухгалтерскому учету в учреждениях и организациях, состоящих на государственном бюджете»*. Согласно планам Мингорисполкома транспортный налог должен сформировать более половины поступлений в доходную часть городского бюджета, формируемых местными налогами.

С 1 марта 1997 года в Минске также начал действовать 5%-ный сбор за услуги гостиниц, ресторанов, кафе, баров, казино, выставок (за исключением специализированных оптовых выставок), выставок-продаж, гастрольных и театрально-концертных мероприятий. Согласно «Положению о сборе за оказываемые услуги» сбор устанавливается как надбавка к цене и будет исчисляться с выручки, получаемой от реализации платных услуг гостиниц, ресторанов, казино, кафе, баров, услуг по организации выставок, выручки от реализации входных билетов на гастрольные театрально-концертные мероприятия.

Примечательно, что до этого горсовет практически никогда не практиковал введения такого количества новых налогов в столь сжатые сроки. По словам представителей Мингорисполкома, введение новых местных налогов в текущем году обусловлено снижением поступлений в городской бюджет от республиканских налогов. Так, если в 1996 году в городской бюджет направлялось около 40% налога на прибыль, то в 1997 году эта цифра сократилась до 15%. Городские власти, лишенные таким образом существенного источника пополнения бюджета, приняли решение о повышении ставок некоторых местных налогов и введении новых местных налогов и сборов. Доходная часть городского бюджета в 1997 году должна составить 5,792 трлн. рублей, причем местные налоги и сборы сформируют более 50% поступлений (около 433 млрд. рублей).

НОВОСТИ

ПРЕЗИДЕНТ ОТПРАВИТСЯ НА ЗАПАД РОССИИ

На минувшей неделе многие министерства и ведомства были мобилизованы на подготовку визита президента Александра Лукашенко в Калининградскую область. Рабочая группа, в состав которой вошло около 30 экспертов, обсудила план работы министерств, облисполкомов, концернов по подготовке документов и предложений о сотрудничестве с этим западным российским анклавом.

На совещании отмечалось, что многие положения десяти соглашений по торгово-экономическому сотрудничеству, культуре и образованию, подписанных между администрацией Калининградской области и различными структурами исполнительной власти Беларуси, до сих пор не реализованы. Среди проблем, сдерживающих торговлю с Калининградской областью, в частности, назывались высокие железнодорожные и портовые тарифы, а также трудности с оплатой за поставляемую белорусскую продукцию. Для того, чтобы преодолеть эти сложности, как считают участники совещания, нужно отработать механизм взаиморасчетов через банковские структуры, решить проблемы транзитной перевозки товаров путем введения льготных тарифов через территорию Литвы.

Во время визита Александра Лукашенко в Калининград, вероятно, будет затронута и модная ныне тема -- создание ФПГ в областях, представляющих взаимный интерес, а также рассмотрена возможность строительства в Калининградской области жилых домов, объектов социального назначения, дорог и мостов подрядными организациями Беларуси.

ВИТЕБСКИЕ ВЛАСТИ ПЫТАЮТСЯ ПОПОЛНИТЬ БЮДЖЕТ МЕСТНЫМИ НАЛОГАМИ

Павел СОКОЛОВ

В Витебске состоялась очередная сессия областного Совета. Ее результатом стало, в частности, утверждение фиксированных ставок налогов на прибыль, взимаемых с предпринимателей без образования юридического лица (в рамках указа президента от 20 января 1997 года).

С одной стороны, предприниматели остались довольны -- ставки утверждены на минимальном уровне. Но с другой -- размер ставок в полтора - два раза выше прежнего. Кроме того, предприниматели Витебщины опасаются, что местная власть рано или поздно может пересмотреть ставки вновь, поскольку бюджетные показатели хронически не выполняются.

Кстати, с 1 марта для пополнения бюджета сессией облсовета введены пять местных налогов, от которых планируется получить более BLR 100 млрд., или 3% доходной части бюджета области. Налог на продажу пива, вино-водочных и табачных изделий импортного производства установлен в размере 5% розничной цены. За продажу недвижимости, в зависимости от ее вида, физические лица должны платить от 2 до 5 минимальных заработных плат. Введен также сбор за покупку валюты (2% суммы, реализованной населению), транспортный сбор (3% чистой прибыли предприятий всех форм собственности) и сбор от продажи автотранспорта как юридическими, так и физическими лицами (в зависимости от года выпуска автомобиля).

АЛЕКСАНДР САЗОНОВ: ОТ ПОТСДАМА ДО ЛОНДОНА

Отдел информации «БДГ»

4 марта министр предпринимательства и инвестиций Александр Сазонов вместе с представителями деловых кругов отправился в Германию. Визит был организован по приглашению Министерства экономики земли Бранденбург.

Планируется, что г-н Сазонов и члены делегации проведут переговоры с министром экономики земли Бранденбург, сенатором по экономике земли Берлин, представителями фирм BUCK, Bawaria St. Pauli Brauerei, Merkur, Lurgi, встретятся с предпринимателями в торгово-промышленной палате земли Бранденбург и Федеральном союзе средних предпринимателей, посетят некоторые предприятия и ознакомятся с программой конверсии военных заводов.

На встречах и переговорах будут обсуждаться вопросы взаимного кредитования субъектов хозяйствования негосударственной формы собственности, оказания содействия в создании лизингового и венчурного фондов, конверсии военных городков, открытия кредитных линий для развития частных предприятий и другие.

Любопытно, что вошедшие в состав делегации «представители деловых кругов» -- это директора двух предприятий негосударственной формы собственности, информацию о которых в Министерстве предпринимательства и инвестиций получить не удалось. По окончании визита в Германию Александр Сазонов, уже без своих спутников, отправится в Лондон, где с 10 по 14 марта пройдут заседание правления СП «Форд-Юнион», а также встречи с поставщиками компании «Форд», на которых будут обсуждаться вопросы организации производства комплектующих для автомобилей «Форд» на предприятиях Беларуси.

КОММЕНТАРИЙ

УТРАЧЕННЫЕ ИЛЛЮЗИИ

Юрий ДРАКОХРУСТ

Запад чрезвычайно обеспокоен возможностью инкорпорации Беларуси в состав России, перспективой восстановления империи. Этот тезис стал уже общим местом, его поминает всякий, кто берется анализировать геополитическое положение нашего благословенного Отечества. Отсюда делается вывод, что США и Западная Европа весьма ограничены в средствах воздействия на официальный Минск: изолировать режим Лукашенко -- толкнуть его в объятия Москвы. Оригинальную трактовку этого тезиса часто использует и сам президент. Помните прошлогоднее заявление о том, что за отход от России Запад обещал Беларуси 10 миллиардов долларов?

Сообщив изумленным белорусам об этом предложении, президент гордо заявил: «*Я дружбой с Россией не торгую*». А сколько раз разъяснялось, что все обвинения в адрес Беларуси в нарушениях прав человека и отсутствии реформ -- для отвода глаз. Мол, на самом деле истинная причина всех неудовольствий Запада в том, что Беларусь сердцем прикипела к России. Отвернись Лукашенко от Москвы -- его бы и золотым дождем осыпали, и на все нарушения прав человека глаза закрыли, и в Совет Европы немедленно приняли бы, да еще на почетное место там посадили.

Основа подобных рассуждений -- набившая оскомину панславистская идеология. Согласно этой идеологии всякое усиление России -- вызов Западу, который ведет постоянную войну на ее уничтожение и готов в этой войне идти на любые расходы, на любые жертвы. Тут, правда, вроде бы получается неувязка -- Россия пользуется куда большей, чем Беларусь, экономической и политической поддержкой Запада. Но и на это есть объяснение: великую Россию Запад все же побаивается обижать напрямую, а срывает зло на «младшем брате». Впрочем, никакую достаточно развитую идеологию факты опровергнуть не могут -- объяснение им в рамках идеологии всегда найдется.

В начале нынешнего года президент решил проверить свою гипотезу на практике. Сделал он это, разумеется, не из чисто академического интереса. Просто формула интеграции, предложенная Россией, показалось неприемлемой белорусскому самодержцу. А может, стала неприемлемой после того, как он получил практически абсолютную власть над своей страной. Но в любом случае был сделан ряд жестов в сторону Запада. Точнее говоря, ряд жестов, намекающих на готовность дистанцироваться от России: тут и заявления о нерушимости суверенитета и государственности, и встреча с Леонидом Кучмой, и некоторые кадровые перестановки. Игра эта носила характер двойного шантажа. Москве посылался сигнал: «Пойдите мне навстречу, а то ведь я могу, как Леонид Данилович, -- прямиком в НАТО». Сигнал получал и Запад: «Вы меня уважьте и перестаньте изолировать, а то кинусь в Россию, как в омут».

Причем заигрывание с Западом проводилось точно по панславистской схеме: ни восстанавливать действие Конституции, ни соблюдать права человека, ни проводить реформы Александр Лукашенко не собирался и даже не демонстрировал желания это делать. Ведь согласно схеме немеряное количество долларов обещали именно (и всего лишь) за отказ от дружбы с Россией.

Но не случайно Карл Маркс называл идеологию «ложным сознанием». В определенном смысле эти маневры дали противоположный эффект: США не только по достоинству оценили ситуацию в Беларуси, но и свернули все программы экономического сотрудничества и фактически объявили инвестиционное эмбарго. Содержание доклада миссии ЕС и решение Совета министров иностранных дел ЕС пока держатся в секрете, но сам этот факт свидетельствует о том, что и европейские оценки достаточно жестки. Возможно, действия ЕС будут не столь бескомпромиссными, как американские, но не стоит преувеличивать глубину разногласий между европейскими странами и Америкой.

В нынешнем контексте такая реакция чрезвычайно важна. Она означает, что не только грубая панславистская версия борьбы Запада против «славянского единства», но и более тонкие трактовки нуждаются в пересмотре.

Бесспорно, расширение России от Смоленска до Бреста огорчит политиков в Вашингтоне, Бонне и Лондоне. Но отсюда вовсе не следует, что они готовы сделать все возможное и невозможное для предотвращения этого сценария. И в особенности -- поддаваться на шантаж социалистической диктатуры. В конце концов, какая катастрофа приключится для Запада в самом худшем случае? Ну, была Беларусь мостом -- станет частью берега. Что, экономическая мощь России неимоверно прирастет Беларусью? Наоборот, произойдет умножение экономических трудностей. Сильнее станет «щит Родины»? Да, но, во-первых, не намного, а во-вторых, вооруженные силы двух стран и сейчас взаимодействуют более чем тесно. Может, народы стран СНГ, воодушевленные благим примером, кинутся в возрожденную империю? Скорее в НАТО, под защиту от этой благодати. Лукашенко станет президентом объединенного государства? Российские политики уже пытались предотвратить расширение НАТО, запугивая Запад угрозой прихода в Кремль Жириновского. Большого впечатления эти аргументы не производят.

Зато в случае объединения исчезнет безответственный сателлит, и на территории Беларуси не будут собираться в крестовый поход против НАТО, сажать оппозиционеров и закрывать газеты.

Так складываются дела в самом немыслимом варианте. Но речь на самом деле не о нем. В шахматах есть принцип: «Угроза сильнее исполнения». А исполнение, кстати, иногда оказывается чреватым разными неприятностями. Александр Лукашенко два года «угрожал» России слиянием в одно государство. В январе 1997 года из Москвы прозвучало: «Ну что ж -- давайте сольемся». И как всем сразу стало неуютно. Взор обращается на Запад: «Да я России вовсе не младший брат -- троюродный племянник. Подмогните, чем можете. А то мне, кроме шоссе Минск -- Москва, и дороги другой не останется». А с Запада отвечают: «В добрый путь!» Говорят-то, конечно, не так: начинают нудить про права человека, законность, реформы, приватизацию, будь она неладна... Они, оказывается, это все всерьез, а не для того, чтобы славян между собой поссорить и племя наше на корню извести. Кто бы мог подумать?

Козырный туз оказывается рядовой шестеркой. Получается, что и в самом деле под Россию идти придется. Но в этой ситуации Россия становится единственным возможным «покупателем» Беларуси. А тут уж не только профессор экономики, но и любой торговец, изгнанный с «Комаровки», скажет: «Монопсония (монополия покупателя) резко снижает цену товара и доход продавца». Так что сейчас роль главного интегратора сыграть будет трудновато. В полном тумане оказывается и личное будущее «младшего интегратора». Кем он станет?.. Губернатором?.. Да даже если вице-президентом -- плохо: на Руси эта должность какая-то несчастливая -- все в Лефортово попадают.

Перспектива вырисовывается довольно скучная. И это без учета внутренних факторов. А если и в самом деле «Весна-97»? Тут уж воспользуются и на Востоке, и на Западе. Неужели просчитался?

РЕТРОСПЕКТИВА

ОТЕЦ «СОЦИАЛЬНОЙ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ» ПОНИМАЛ ЕЕ КАК СВОБОДНУЮ РЫНОЧНУЮ ЭКОНОМИКУ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ, Варшава

В феврале Германия отмечала столетие со дня рождения «отца немецкого экономического чуда» Людвига Эрхарда -- создателя послевоенной валютной реформы в западной оккупационной зоне, одного из немногих в мировой истории экономиста, занимавшегося системными преобразованиями экономики и добившегося успеха. Приписывается Эрхарду и «отцовство» социальной (общественной) рыночной экономики.

Празднества в связи с этой датой должны были не только «воздать должное» человеку, который вывел послевоенную Западную Германию из глубочайшего кризиса, но и показать актуальность подходов Эрхарда в нынешние непростые для Германии времена. Уже давно в немецкой прессе появляются рассуждения по поводу того, что в сегодняшних условиях структурного кризиса экономики предпринял бы «патриарх» рыночных реформ. На Эрхарда и его возможные рецепты ссылаются сегодня в экономических дискуссиях представители всех политических направлений и партий Германии. Каждый выбирает для себя из наследия экономиста то, что ему больше подходит. Признают Эрхарда своим все: либералы, которые отказались от него в 1965 г.; социал-демократы, которые яростно с ним боролись; даже «зеленым», которых во времена Эрхарда еще не было на свете, нравится «надрейнский капитализм». Газеты пишут, что *«с некоторого времени Эрхард присутствует в Бундестаге так, как если бы по-прежнему был депутатом»*. После падения коммунизма в странах Центральной и Восточной Европы Эрхард и здесь стал наиболее почитаемым авторитетом для экономистов, приступающих к реформированию экономики.

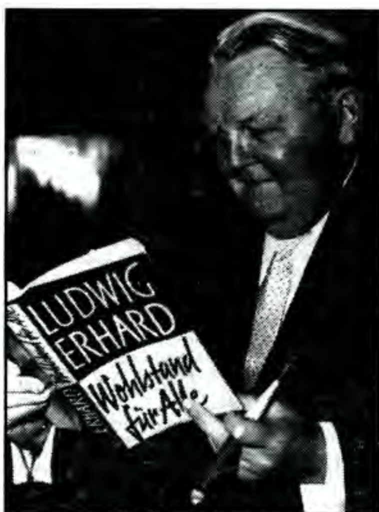
Людвигу Эрхарду обычно приписывают осуществление проведенной 20 июня 1948 года в Бизонии (английская и американская оккупационные зоны) валютной реформы. В то время он занимал пост директора отдела экономики в экономической администрации этих двух оккупационных зон, и хотя Эрхард выбирал, какое из 300 предложений валютной реформы будет осуществлено, решающий голос принадлежал все же военным властям союзников. Но Эрхарду в тайне от оккупационных властей удалось провести во франкфуртском экономическом совете закон об основах регламентации и ценовой политики после денежной реформы. Сам Эрхард говорил, что это был «антизакон», уничтожающий без каких бы то ни было предварительных условий все существующие регулирующие нормы по экономическому планированию и регламентации.

До этого экономический хаос в Германии пытались остановить все новыми и новыми регулирующими распоряжениями, которые союзники добавляли к системе планирования времен экономики 3-го Рейха. В Германии было уничтожено каждое пятое производство, разрушено каждое пятое жилое помещение. Статистики подсчитали, что производственных мощностей западных оккупационных зон Германии хватает на обеспечение каждого немца одной тарелкой на пять лет, парой обуви на 10 лет и одним костюмом на 50 лет. И практически все сходились во мнении, что только государственное управление «экономикой дефицита» может уберечь общество от катастрофы.

Эрхарду, однако, удалось протащить через экономический совет закон, отменяющий государственную регламентацию и контроль над ценами, ввести свободную конкуренцию, ликвидирующий экономические монополии. То, что закон в июне 1948 г. поддержали 50 из 86 депутатов, было настоящим чудом, ведь в то время в этой части Германии не было ни одной партии, которую можно было бы назвать иначе, чем социалистическая. Даже партия Эрхарда и Конрада Аденауэра -- CDU -- в английской оккупационной зоне приняла в феврале 1947 г. на своем съезде программу, исходившую из того, что *«планирование и управление экономикой необходимо в течение длительного времени и как можно в более широком масштабе»* и предусматривающую «обобществление» горнодобывающей и сталелитейной отраслей промышленности. Христианские демократы в американской зоне были еще более радикальными, собираясь национализировать также банки и в качестве общественнно- экономической системы ввести демократический социализм.

Главным достижением Эрхарда можно, следовательно, считать то, что ему удалось хотя и не сразу превратить CDU в партию рыночной экономики и таким образом предопределить направление развития будущей ФРГ. В это же время во Франции и Великобритании государство национализировало большую часть экономики и вводило центральное регулирование, потому Эрхард, уверенный в своей правоте, не обратился за согласием на введение свободной конкуренции к оккупационным властям. Американский военный губернатор Германии, возмутившись: «Как Вы смели изменить постановления союзников?», в ответ услышал: «Я их не изменял, я их отменил».

Реформы принесли немедленный эффект. В течение короткого времени пустые до тех пор полки магазинов были заполнены, нормальная торговля сменила спекулятивную, заработали производственные предприятия, начался процесс восстановления. Более 10 лет подряд экономический рост Германии был наивысшим в Европе и держался на уровне около 8% в год. Жесткая рыночная политика Эрхарда, однако, сталкивалась с политическим сопротивлением. Это заставило Эрхарда ввести «в оборот» понятие «социальной рыночной экономики», хотя для него самого этот понятие было тавтологией -- он считал рыночную экономику -- «благосостояние для всех» (как называется его главная книга) -- социальной по определению, не видя никакого противоречия между свободным рынком и социальной справедливостью. По



Людвиг Эрхард

мнению Эрхарда, социальной (общественной) рыночной экономикой является попросту свободная экономика -- благодаря тому, что является более производительной, чем любая другая, а значит, при постоянном росте «сама из себя» обеспечивает людям все более высокое благосостояние. Эта система, таким образом, приводит к росту рабочих мест, укрепляя позицию работников по отношению к работодателям. И тогда нет потребности во вторичном распределении национального дохода, за исключением слабых и больных, которые не могут участвовать в рыночном производстве. *«Это было бы действительно гротескной ситуацией, если бы сначала все платили налоги, а затем вставали в очередь, чтобы на обеспечение своего существования получить обратно от государства собственные средства»*, -- писал Людвиг Эрхард в 1953 г. И хотя затем «социальную рыночную экономику» каждый трактовал, как хотел, Эрхард, признаваемый за ее «отца», никогда не отступал от принципов свободного рынка, конкуренции, свободных цен, частной собственности и ставил на самостоятельность и ответственность людей. Единственные ограничения со стороны государства, по его мнению, должны относиться к созданию картелей и попыткам ограничения конкуренции. Как огня, боялся Эрхард зависимости от государственной кассы и государства-опекуна, которое характеризовал как «запустившее руку в карман соседа».

Немецкие политики воспользовались лозунгом рыночности из тактических соображений, чтобы эффективно противостоять доминирующему на политической арене послевоенной Германии социалистическому течению. Сам Эрхард отрицал социализм и регулируемую государством экономику. Подлинным торжеством его политики стало то, что в конце 50-х годов и немецкие социал-демократы включили в свою программу охрану свободного общества от принуждения государства, высказавшись за принципы рыночной экономики.

Исполнявший поначалу обязанности министра экономики (а затем и вице-канцлера) Людвиг Эрхард в 1963 году сменил на посту канцлера Германии 87-летнего Аденауэра. Германия не видела ему альтернативы. Однако Эрхард не был партийным политиком, а был экономистом и «визионером». Он не умел бороться с фракционными раздорами в своей партии, не умел завоевывать сторонников, не умел бороться за власть. Пробыв неполные три года во главе правительства, Эрхард вынужден был уйти. Формальным поводом были рост безработицы (весьма незначительный по сравнению с сегодняшним) и бюджетный дефицит (которому правительство Хельмута Коля может только позавидовать). После ухода Эрхарда с поста канцлера немецкая социальная рыночная экономика становилась постепенно все более социальной и все менее рыночной. Еще при жизни Эрхарда его противники, по-социалистически борясь с безработицей, заявляли: *«Лучше иметь 5%-ную инфляцию, чем 5%-ную безработицу»*. На что Эрхард ответил: *«Вы получите и то, и другое»*. Что вскоре и произошло: после 1966 года начался рост долга Германии, еще быстрее росли социальные пособия, затем безработица. Экономика вновь обрастала неисчислимым количеством регулирующих актов, бюрократия ее попросту душила.

Сегодня экономическую деятельность в Германии регулирует 80 тысяч правовых актов, 50% общественного продукта перераспределяется посредством публичных бюджетов. Отсюда и все нынешние проблемы Германии, и в первую очередь, высочайший уровень безработицы с 1933 года, а система государства-опекуна поглощает более 46% заработка работников, что также является историческим рекордом. Высокая стоимость труда в Германии приводит к уменьшению инвестиций и отплыву капитала за границу. Темпы экономического роста резко упали, немецкая экономика утратила способность к созданию конкурентных рабочих мест, что и привело к росту безработицы. Ныне высказываются опасения, что дефицит бюджета может достичь DEM100 млрд. Как тут не вспомнить слова Эрхарда: *«Лучшей социальной политикой является хорошая экономическая политика»*. Потому и взывают депутаты Бундестага и члены правительства к духу умершего в 1977 году «патриарха» реформ в поисках выхода из порочного круга.

Сравнивая ситуацию, в которой начинали реформы некогда немцы и 7 лет назад посткоммунистические страны Центральной и Восточной Европы, профессор Лешек Бальцерович, который в 1992 году стал первым и пока единственным лауреатом награды им. Людвига Эрхарда в этой части Европы, считает: *«Сегодня с учетом исторического опыта видно, что переход Германии от военной экономики к капиталистической был значительно более легкой задачей, чем переход от социализма к рыночной экономике в бывших социалистических странах. Военная экономика была основана на том, что через систему разделения, контроля цен и производственных заказов производственный аппарат был сориентирован на потребности войны, а функционирование частной собственности и рынка оказалось приостановленным. Дополнительно на руках у людей скапливалось денег больше, чем они могли потратить на товары (за неимением таковых). Таким образом, принудительно накапливались сбережения -- то есть инфляционный излишек. Эти две черты -- центральное планирование и инфляционный излишек -- делают военную экономику похожей на социализм. Военная экономика, однако, была только «приостановленным капитализмом», поскольку в ней существовали все необходимые институты капиталистической экономики: частная собственность (и частные собственники), коммерческие банки, фондовая биржа, налоговая система, приспособленная к существованию множества частных фирм, соответствующая налоговая администрация, правовая система, обслуживающая рынок и т.п. Таким образом, теоретически в любой момент можно было возродить действие рыночных механизмов, осуществив две большие операции: либерализацию (т.е. освобождение рынка, убрав приказно-распорядительное регулирование военной экономикой) и стабилизацию валюты (т.е. освобождение от инфляционного излишка). В отличие от военной экономики, которая существовала в Германии, социализм означал полное уничтожение всех основных институтов капитализма, а не только их временное выключение. Чтобы ввести свободный рынок, следовало поэтому не только убрать приказно-распорядительное регулирование и стабилизировать валюту, но и дополнительно реализовать глубокие, по своей природе требующие больше времени институциональные реформы, такие как приватизация предприятий, перестройка налоговой системы, реформа социального обеспечения, построение полной правовой системы, обслуживающей рынок и т.п.»*(«Wprost N 7, 16 февраля 1997 г.).

«Отец польских экономических реформ» Лешек Бальцерович отмечает, что теория soziale Marktwirtschaft Эрхарда не имела ничего общего ни с социализмом, ни с сильно администрированным социальным государством. *«Это попросту была свободная капиталистическая экономика, в которой государственная власть обращает особое внимание на противодействие монополиям и старается придерживаться двух принципов: 1) примата целостной политики формирования благоприятных, стабильных институциональных и монетарных условий для частной инициативы и конкурентного рынка над «точечным» интервенционализмом; 2) примата развития над перераспределением»*.

Успех реализации такой концепции «социальной рыночной экономики», и принес Германии в 1948--1962 гг. «экономическое чудо». Оказала сильное влияние теория Эрхарда и на восточноевропейских экономистов, положивших начало успешной трансформации в Польше, Чехословакии, Словении и других странах. И только в очередной раз остается посетовать, что у Беларуси пока не нашлось своего Эрхарда.

НОВОСТИ

СИЛОВОЕ СТАТУС-КВО

Отдел международной информации «БДГ»

В рамках Договора об обычных вооруженных силах в Европе странами-участницами обсуждается предложение о недопущении увеличения численности наземной военной техники в географическом районе Беларуси, Чехии, Венгрии, Польши, Украины и прибалтийского анклава, в котором находится Калининград.

Об этом сообщила информационная служба Посольства США в Минске со ссылкой на помощника директора Агентства США по контролю над вооружениями и разоружению Майкла Гуина. Цель этого предложения в том, чтобы снизить обеспокоенность российской стороны по поводу возможного наращивания военного потенциала в географических районах, имеющих стратегическое значение.

Договор об обычных вооруженных силах в Европе (ДОВСЕ) остается краеугольным камнем политической структуры безопасности в этом регионе, заявил Майкл Гуин на специальном брифинге. *«Адаптация договора*, -- отметил он при этом, -- *не помешает планам расширения Североатлантического альянса на Восток; ДОВСЕ представляет собой один из механизмов, с помощью которого Соединенные Штаты и их союзники по НАТО могут внушить России дополнительную уверенность в том, что расширение НАТО не представляет для нее угрозы»*. Частью такого подхода являются и предпринимаемые администрацией Клинтона попытки убедить Организацию по безопасности и сотрудничеству в Европе в необходимости приблизить Россию к существующим политическим структурам безопасности.

Переговоры об адаптации ДОВСЕ начались в Вене в январе 1997 года. Ожидается, что они закончатся через четыре года и их результатом станут дополнительные сокращения обычной военной техники в регионе между Атлантическим океаном и Уральскими горами. Между тем американские специалисты в области контроля над вооружениями надеются, что уже к июльскому (1997 года) саммиту НАТО в Мадриде (Испания) удастся добиться принципиальной договоренности об изменении структуры ДОВСЕ.

КОРОТКО

3 марта Национальный банк распространил дополнение к письму от 27 декабря 1996 г. N 19002/1099 «О начислении пени за энергоресурсы».

В соответствии с разъяснением Управления топливно-энергетического комплекса и материальных ресурсов аппарата Кабинета Министров Нацбанк сообщил, что постановлением правительства Беларуси от 3 декабря 1996 г. N 780 «О внесении изменений в пункт 6 постановления Совета Министров РБ от 30 августа 1993 г. N 581» предусмотрено взимание пени за задержку оплаты потребленного газа, электрической и топливной энергии, поставленной потребителям производственными объединениями энергетики и электрофикации (Министерства топлива и энергетики), предприятиями газового хозяйства (Белорусского концерна по топливу и газификации) и Белорусским государственным предприятием по транспортировке и поставке газа «Белтрансгаз».

***

Как сообщило правление АКБ «Белбизнесбанк», банком начата выплата дивидендов по привилегированным акциям. Дивиденды составляют 60% годовых.

1 февраля АКБ «Белорусский народный банк» начал выплату дивидендов своим акционерам в размере 50% годовых.

В результате недавно проведенной подписки на акции в сумме BLR 10 млрд. уставный фонд банка на 1.12.96 г. составил BLR 40020,3 млн., активы -- BLR 160844,2 млн.

***

Свыше 50 процентов денежных средств, которыми располагает Гомельская область, представлены сегодня в виде наличных денег.

Причем в течение последнего года их объем увеличился в 1,7 раза, составив 2 триллиона рублей; в два раза возросла выдача наличных денег самими банками. Как отмечают специалисты банковской сферы области, основной причиной вывода значительных денежных средств из безналичного оборота стало снижение процентных ставок по депозитам и срочным вкладам, и, как следствие, население, а именно оно является владельцем большей части наличных денег, предпочло хранить свои сбережения самостоятельно и в виде свободно конвертируемой валюты.

***

Основным преступлением в банковской сфере Беларуси, по сведениям республиканской Прокуратуры, по-прежнему остается «выманивание кредитов».

В минувшем году было возбуждено 403 уголовных дела по фактам незаконной выдачи и «выманивания» кредитов, однако не все из возбужденных дел были рассмотрены. Прокуратура считает, что некоторые банки находятся на грани разорения исключительно из-за собственных необдуманных действий: только в 1994-1995 годах у акционерных коммерческих банков «Дукат», «Интэкс», «Магнатбанк» и «Содружество» преступники выманили кредитов на сумму 103 миллиарда рублей. В настоящее время в Прокуратуре расследуется дело сотрудников Сберегательного банка, которые обвиняются в незаконной выдаче кредитов на сумму более $10 млн. Расследование по этому делу, а также по фактам нарушений при выдаче кредитов «Белагропромбанком» затянулось из-за проводящейся в этих банках ревизии.

Отдел финансовых институтов «БДГ»

КРЕДИТЫ

ПОСЕВНАЯ ТРЕБУЕТ ЖЕРТВ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Коммерческие банки Беларуси уже привыкли к постоянным призывам о помощи со стороны правительства. В ноябре у банкиров требовали денег на выплату заработной платы. Теперь пришло время собирать деньги на посевную.

В соответствии с постановлением Совета Министров «О неотложных мерах по подготовке сельскохозяйственных предприятий республики к весенним полевым работам в 1997 году» Национальный банк должен выделить АКБ «Белагропромбанк» и другим банкам в феврале--мае 1997 года кредитные ресурсы в объеме не менее BLR 2 трлн. Средства будут направлены для предоставления кредитов колхозам, совхозам, другим сельскохозяйственным предприятиям, крестьянским (фермерским) хозяйствам (*независимо от состояния расчетов с банками по ранее выделенным кредитам* -- прим. ред.) на приобретение горюче-смазочных материалов и запчастей к сельскохозяйственной технике и т.д. с уплатой процентов в размере не более половины ставки рефинансирования Национального банка.

Кроме того, Совет Министров также считает, что руководству АСБ «Беларусбанк» необходимо изыскать и выдать «Белагропромбанку» в феврале--мае 1997 года кредитные ресурсы в размере BLR 3,3 трлн. для предоставления кредитов сельскохозяйственным предприятиям. По кредитам будут уплачиваться проценты в размере не более половины ставки рефинансирования Национального банка, а погашение их должно осуществляться согласно графику переработки указанного сырья и реализации готовой продукции.

Учитывая, что задолженность сельскохозяйственных предприятий по бюджетным ссудам отсрочена до декабря, говорить о том, что все ссуды возвратятся в срок, в полном объеме да еще и с процентами -- не приходится.

Как сообщили в АСБ «Беларусбанк», часть из суммы в 3,3 трлн. рублей «Белагропромбанк» уже получил. Результаты поддержки сельского хозяйства Нацбанком вскоре, вероятно, ощутим мы все. Как заявили в АКБ «Белагропромбанк», «*АСБ «Беларусбанк» выдает ресурсов столько, сколько попросят, и с ними проблем не бывает. Определенную сумму мы уже получили, и экономика все это осваивает. Задержек в освоении кредитов по вине нашего банка или «Беларусбанка» нет. С Национальным банком ведется работа. И в прошлом году поддержка сельскохозяйственных производителей осуществлялась за счет централизованных источников. Там были солидарные ресурсы коммерческих банков*».

Кстати, с предприятиями агропромышленного комплекса работает не только «Белагропромбанк», именно поэтому в постановлении Совета Министров фигурирует уточнение насчет «других коммерческих банков». Это и «Белпромстройбанк», и «Белбизнесбанк», и «Белинвестбанк», и «КомплексБанк». Им придется самостоятельно изыскивать ресурсы для участия в столь благом деле.

Что касается «Беларусбанка», то если утверждение чиновников высшего уровня верно, и эмиссия под нынешнюю посевную «не намечена», то у банка могут возникнуть серьезные проблемы. Ведь по недавнему признанию Надежды Ермошиной, банк может оперировать вкладами населения в размере 4 трлн. руб. Напомним, что селу велено выделить 3,3 трлн. А «посевные» и «уборочные» деньги в подавляющем своем большинстве не возвращаются. Так что нам либо не обойтись без эмиссии, либо не миновать финансового кризиса в одном из крупнейших банков страны.

ПРОЕКТЫ

СХЕМА, ПРИЯТНАЯ ВО ВСЕХ ОТНОШЕНИЯХ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Между «Приорбанком» АО (Беларусь) и Komercni Banka (Чехия) подписан кредитный договор на финансирование последним строительства бизнес-центра по ул. Воронянского. Собственником проекта является клиент «Приорбанка» АО -- белорусская фирма «Комкон», занимающаяся строительством. Здание уже возведено.

Как отметил заместитель начальника управления международных операций «Приорбанка» АО Олег Курмаев, фирма «Комкон» -- давний клиент банка, и вполне естественно, что с вопросами относительно этой схемы она обратилась именно в «Приорбанк». «*Несмотря на то, что проект с «Комконом» невелик, он довольно интересный. В первую очередь потому, что -- первый. Именно с этим проектом мы приобретаем опыт финансирования технологий и думаем, что подобного рода схемы не несут большого риска*», -- сообщил г-н Курмаев.

> ***СПРАВКА «БДГ».***
> *Komercni Banka -- крупнейший банк в Чехии; по активам сравним с крупными западными банками. Активы банка на первую половину 1995 года составили CZK 361295 млн.. Банк имеет дочерний пенсионный фонд -- Penzijni fond Komercni Banka и страховое подразделение -- Komercni pojist''ovna.*

Суть кредитуемого мероприятия довольно проста. В проекте участвуют четыре стороны: чешский банк, чешская фирма, «Приорбанк», белорусская фирма. Часть стройки по заказу «Комкон» ведет чешская фирма, а финансирует строительство чешский банк. В свою очередь, чешский банк заключил кредитный договор с «Приорбанком» на финансирование строительства (а именно -- на оплату материалов, оборудования, работы). В результате образуется некая определенная задолженность по кредиту, которую чешский банк отражает в «Приорбанке». Белорусская фирма заключает с белорусским банком кредитный договор. В дальнейшем клиент погашает кредит и выплачивает проценты по нему, а «Приорбанк» по истечении срока кредитного договора возвращает средства чехам. Риски по данной сделке страхует государственная чешская страховая компания.

Напрямую чехи не могут финансировать белорусскую фирму вследствие большого риска.

В то же время известно, что еще недавно детально обсуждался проект создания совместного белорусско-чешского банка, где в качестве базового с нашей стороны выступал именно «Приор». По мнению Олега Курмаева, на нынешнем этапе создание совместного банка невозможно: «*Проекты создания совместных банков рассматривались в Беларуси и ранее. Это и совместный белорусско-польский банк, и Белорусский банк развития на базе «Белинвестбанка». Все эти проекты закончились ничем. Именно это и сдерживает нас*».

ОГРАНИЧЕНИЯ ОТМЕНЕНЫ, НО...

Отдел финансовых институтов «БДГ»

3 марта Национальный банк разослал в коммерческие банки телеграмму N 04013/70 «Об отмене ограничений при кредитовании в иностранной валюте».

В документе говорится, что в соответствии с решением правления Национального банка (протокол N 7 от 21 февраля 1997 г.) в целях стимулирования производства в Беларуси экспортной и импортозаменяемой продукции отменяются указания Нацбанка от 24 апреля 1996 г.N 4-96, от 31 июля 1996 г. N 32001/3399 и от 15 ноября 1996 г. N 32001/5002.

Согласно документу банкам при кредитовании субъектов хозяйствования в иностранной валюте следует исходить из экономической целесообразности проектов, оказывая в первую очередь содействие в осуществлении эффективных валютоокупаемых инвестиционных проектов, внедрении новых технологий и оборудования, увеличении выпуска пользующихся спросом на внутреннем и внешнем рынках промышленных и продовольственных товаров, расширении экспортного потенциала Беларуси.

Не секрет, что ставшие постоянными проблемы валютного регулирования вынуждают руководство Беларуси идти на те или иные ограничительные меры. Ограничения в сфере валютного кредитования в свое время также вводились с целью снизить объем спроса на иностранную валюту на внутреннем рынке. Понятно, что, взяв кредит в валюте, субъект хозяйствования в валюте его должен и отдать. В случае если продукция, на производство которой направлялись заемные средства, не реализуется за иностранную валюту, то у субъекта возникает проблема с возвратом кредита. Приобрести валюту на МВБ для того, чтобы возвратить кредит, на сегодняшний день практически невозможно. Поэтому банки во избежание возможных убытков были вынуждены значительно ограничить круг заемщиков, и запрет на валютное кредитование уже не смог сыграть большой роли в проблеме ограничения спроса на валюту.

Напомним, что 18 июля 1996 года совет директоров Нацбанка принял решение разрешить белорусским банкам предоставлять субъектам хозяйствования-резидентам кредиты в иностранной валюте только на цели реализации инвестиционных валютоокупаемых проектов за счет собственных и мобилизованных ресурсов без обращения на МВБ (телеграмма N 32001/3399 от 31 июля 1996 г.). Осуществлять кредитование субъектов хозяйствования в иностранной валюте на производственные цели также за счет собственных и привлеченных ресурсов без обращения на МВБ разрешалось только в исключительных случаях при наличии разрешения Нацбанка.

1 ноября 1996 г. правление Национального банка определило порядок выдачи кредитов в иностранной валюте коммерческими банками. Вскоре было отменено действие телеграммы N 32001/3399 от 31 июля и уполномоченные банки в приоритетном порядке получили право предоставлять субъектам хозяйствования--резидентам кредиты в иностранной валюте на цели реализации инвестиционных валютоокупаемых проектов. Кроме того, по решению кредитного комитета головного банка стало возможно выдавать кредиты на иные валютоокупаемые программы краткосрочного характера. Под инвестиционными валютоокупаемыми проектами понимались проекты, связанные с долгосрочным кредитованием в основные фонды, предназначенные для создания продукта (вида услуг) с достаточной для окупаемости в соответствующей иностранной валюте экспортной квотой.

Теперь, когда часть ограничений снята, возникает вопрос: займут ли банки более активную позицию в части кредитования в иностранной валюте? С вопросом о том, насколько данные меры позволят стимулировать производство и что изменится в данной сфере деятельности банков, «БДГ» обратилась непосредственно в коммерчесике банки.

Начальник отдела кредитования и проектного финансирования «БелВЭБ» Ирина Петровская ответила:

«*На сегодняшний день эта проблема не решится ввиду того, что существуют большие проблемы с покупкой валюты. Пока выдача валютного кредита не на валютоокупаемые проекты просто нереальна. Но если мы кредитовали эти проекты до выхода данного письма, то будем кредитовать их и дальше. Целиком проблему смогло бы решить наличие нормального цивилизованного рынка, на котором можно свободно приобретать валюту.*

С другой стороны, раньше определялось, что филиалы не имеют права выдавать кредиты в иностранной валюте самостоятельно: решение должна принимать вышестоящая организация. Теперь это ограничение снято, и филиалы могут рассматривать такие вопросы самостоятельно».

Начальник отдела кредитования АКБ «МинскКомплексБанк» Елена Лысковец:

«*Предыдущими телеграммами разрешалось в основном кредитование инвестиционных валютоокупаемых проектов. Теперь данные принципы отбора проектов нам рекомендуют, но не ограничивают кредитование других проектов.*

С другой стороны, выдать кредит -- не проблема, проблема заключается в его возврате. Мы завязаны на получение валюты предприятием или получение им валютной выручки. Конкурентоспособность нашей продукции крайне низка, и возврат кредита за счет валютной выручки представляется проблематичным. В то же время продажа валюты на МВБ на цели погашения кредита сегодня практически не производится.

С одной стороны, с выходом телеграммы расширены наши права как ссудозаемщика, с другой стороны -- возврат кредита в валюте субъектами хозяйствования по-прежнему остается затруднен».

ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК

ЭТОТ МНОГОСТРАДАЛЬНЫЙ БЕЛОРУССКИЙ ВЕКСЕЛЬ

Александр ДАВЫДОВ

Недавно были обнародованы данные о том, что внешний долг Беларуси достиг критических размеров, при которых суверенное государство постепенно превращается в экономически зависимую страну. В этой связи вопросы развития международной торговли смело можно отнести к разряду политических. А как известно, во всем мире одним из наиболее мощных инструментов кредитования международной торговли является вексель.

Сегодня Беларусь выпала из международного вексельного рынка. Это отчасти обусловлено следующими факторами.

Во-первых, чтобы прийти на мировой рынок со своими векселями, необходимо прежде всего привести свое вексельное законодательство в соответствие с мировыми стандартами. Россия как правопреемница СССР этот вопрос решила почти автоматически, согласовав свое вексельное право с «Единообразным законом о переводном и простом векселе», принятым в Женеве в 1930 г.

Беларусь же пошла своим путем -- ее представление о векселе как о ценной бумаге отразилось во «Временных правилах выпуска и обращения векселей в народном хозяйстве РБ» (далее -- «Правила»), многие пункты которого противоречат не только Женевской вексельной конвенции, но и Гражданскому кодексу Беларуси (ГК). Отечественные законодатели решили пойти дальше разработчиков единообразного закона и дать определения векселям. В результате простой вексель забыли назвать ценной бумагой, а из формулировки переводного неясно, чем же он отличается от простого. При заполнении простого векселя, который, по логике, является прямым обязательством векселедателя выплатить некоторую сумму векселедержателю, требуется акцепт плательщика, что, мягко говоря, излишне. Не соответствующим ГК является требование указывать при заполнении векселя юридический адрес и банковские реквизиты сторон, так как таких понятий в кодексе нет. А, как известно, незаполнение любых указанных на векселе данных делает его недействительным. Не соответствует Закону «О предприятиях в РБ» требование подписи на векселе главного бухгалтера, которого согласно закону на предприятии просто может не быть.

Действие вышедших вслед за «Правилами» различных ограничений и инструкций Нацбанка сравнимо с ситуацией, когда человек дает в долг сто рублей, а затем, поразмыслив, просит двести в качестве обеспечения возвратности.

По словам Родиона Тихонова, начальника управления ценных бумаг Нацбанка, главный банк страны не раз инициировал принятие вексельного закона, соответствующего мировым стандартам. Что же мешает нашим законодателям? Может, боязнь подвоха, кроющегося между строчек Женевской конвенции?

Во-вторых, прежде, чем выходить на мировой вексельный рынок, надо создать такой рынок внутри страны. По свидетельству директора фирмы «Аспасия» А.Недосенко, который является членом Белорусской фондовой биржи, некоторая активность биржевой торговли векселями в 1994 - 1995 г г. сменилась полным параличом этого сегмента рынка в начале 1997 г. Сегодня на бирже существует информационный бюллетень, в котором упоминаются «долговые обязательства» (не векселя) российских, украинских, белорусских предприятий. Но этот бюллетень даже не дает предложений на продажу -- он лишь информирует потенциальных покупателей.

Нельзя не упомянуть решение Мингорисполкома N 21 от 18.01.96г. «О развитии системы вексельных расчетов на территории города Минска» и аналогичные решения областных органов исполнительной власти (за исключением Гродненского облисполкома). Мало того, что «Правила» и последующие письма и инструкции Нацбанка значительно ограничили вексельное обращение в стране, фактически признав единственно законным так называемый «товарный» вексель (выписанный в качестве оплаты за поставленный товар, выполненные работы, оказанные услуги), -- Мингорисполком пошел дальше, создав долговое обязательство с очень ограниченными функциями и обозвав его «векселем». Например, жестко регламентирован размер начисляемых процентов (не более 30% учетной кредитной ставки Нацбанка), что напрочь лишает этот вексель функции обращаемости и доходности. Но если доходную функцию векселя свести к нулю, он будет уничтожен. Поэтому трудно даже с натяжкой назвать такую бумагу «векселем». Она скорее напоминает талоны, которые из-за отсутствия денег на некоторых предприятиях работникам выдают вместо зарплаты и которые можно отоварить в заводской столовой или магазине. Ведь векселя, авалированные финансовым управлением Мингорисполкома, можно «отоварить» только внутри Беларуси, используя их в определенных случаях:

-- при расчетах с бюджетом по налогам;

-- при оплате по задолженности за энергоносители (электроэнергию, газ);

-- при оплате коммунальных платежей;

-- при расчетах за товарные поставки между предприятиями.

Аваль Мингорисполкома «стоит» лишь 1% от суммы векселя и является вполне скромной компенсацией за право получения под вексель налогового освобождения. Однако условия обращения такого векселя в Минске создали благоприятную почву для зарабатывания денег посредниками. Имеется в виду страховая компания, осуществляющая страхование риска неплатежей, без которого Мингорисполком не авалирует вексель, то есть не дает возможности использовать его в тех немногочисленных случаях, о которых сказано выше. Фактическим же авалистом является страховая компания, которая первой несет финансовую ответственность в случае неплатежа по векселю и берет за свои услуги от 4 до 6% от вексельной суммы. По словам директора страховой компании ОАСО «Рип-АЧСК» Л. Червонец, в прошедшем году страховые случаи составили 0,5% от общей массы векселей. Таким образом, доходность на вложенный капитал составляет как минимум 800%. Интересно, нашлись бы страховые компании, желающие поработать за 600% или за 300% годовых? Подозреваю, что на самом деле доход страховой компании может быть гораздо ниже, но речь идет не о нем.

Можно возразить, что важен не доход, а развязывание взаимных неплатежей предприятий. Но в таком случае не нужно называть векселем талон в заводскую столовую.

Третьей причиной выпадения нашей страны из международного вексельного рынка является нестабильность белорусского рубля, которая порождает «навешивание» на вексель дополнительных условий, тщательно регламентированных правительством и сводящих на нет все преимущества этой бумаги как инструмента международного кредита. Здесь имеется в виду и подпадание векселя под «Положение о валютном регулировании» Нацбанка, и указ президента N 52 от 8.02.95г., и регламентация валюты векселя и валюты платежа, и лицензирование со стороны Нацбанка юридических лиц -- резидентов Беларуси при покупке иностранных векселей. В общем, правил так много, что вряд ли промышленное предприятие пожелает использовать вексель при расчетах с иностранными экспортерами и импортерами. Между тем кредитование экспорта и импорта через вексель принято во всем мире и является одним из инструментов продвижения товаров на мировой рынок. Схемы кредитования изощренны и достаточно запутанны, так что воспользоваться ими, даже не учитывая ограничения Нацбанка, под силу только специалисту.

По меткому замечанию ведущего экономиста управления ценных бумаг Нацбанка И.Парфенова, вексель можно сравнить со скрипкой Страдивари, играть на которой может каждый, кто хоть немного знаком с нотной грамотой, однако воспроизвести на ней божественную мелодию под силу только виртуозу. Так и с векселем в Беларуси: работать с ним могут все, кто знаком с «Правилами», но получить выгоду удастся только профессионалу. От себя хочется добавить, что в случае с вексельным обращением в Беларуси у «скрипки Страдивари» к тому же сняли струны, саму ее прибили гвоздями к лафету, а у «виртуоза» в законодательных баталиях оторвало левую руку. Вроде бы, все есть: и «скрипка», и «виртуоз», но от такой «музыки» у предпринимателя сводит скулы.

Последнее решение правления Нацбанка от 7.02.97 г. (протокол N 5), кажется, возвращает векселю одну из важнейших его функций -- учет банком, хотя и обуславливает эту операцию рядом из девяти требований. Эти требования обоснованы формально и направлены только на облегчение работы Нацбанка. Они породят лишь паралич функции учета. Неразумно рассчитывать на то, что вор не украдет, если отобрать деньги у всех окружающих его людей, ведь при этом угроза жульничества остается, а людям, оставшимся без денег, приходится несладко.

Целостность векселя не может сохраниться, если у него постепенно отбирать те или иные функции, закрепленные десятилетиями мировой практики и отличающие вексель от долговой расписки. То, что сегодня разрешено к обращению в Беларуси, уместнее было бы назвать «недовексель». До тех пор, пока государство будет позволять себе директивно лишать инструменты рынка их основных функций, отечественный предприниматель будет шарахаться от векселя (вернее, от того, что от него осталось), не говоря уже про зарубежного инвестора, которого пуще неконвертируемости белорусской валюты пугают дебри местного вексельного законодательства.

КОРОТКО

ГОЛЬ НА ВЫДУМКУ ХИТРА

Белорусский «Агропромбанк» пытается нестандартным способом вернуть кредиты, выданные предприятиям.

Так, в его столинском отделении один из кабинетов переоборудовали под магазин, где начали торговлю продукцией должников. На полках выставлены, например, изделия местных консервного и электромеханического заводов (последний задолжал BLR 3,8 млрд.)

По словам управляющей столинским банком Галины Добринец, консервы -- зеленый горошек, томатный соус, повидло и пр. -- пользуются у посетителей большим спросом, а вот электрогорелки, ножи и ножницы раскупают очень плохо. Тем не менее Галина Добринец надеется продать весь товар.

ШЕСТЬ ЛЕТ В ПОИСКАХ УТРАЧЕННОГО

В Рижском окружном суде состоялось рассмотрение весьма интересного дела -- знаменитый на весь бывший СССР производитель парфюмерной продукции АО «Dzintars» пытался взыскать с Multibanka и Банка Латвии более 352 тыс. литов.

Речь идет о валютных счетах «Dzintars», которые после развала Союза оказались заморожены в латвийском отделении Внешэкономбанка СССР. В 1992 г. на основе упомянутого подразделения было создано отделение иностранных операций Банка Латвии. Уже через два года это отделение было приватизировано и на его «фундаменте» было учреждено АО «Multibanka». В связи с чем руководство «Dzintars» логично посчитало, что и Multibanka, и Банк Литвы должны понести ответственность за пропажу денег.

Впрочем, судебный процесс, инициированный «Dzintars», длится уже 6 лет.

ЗАКРЫТЫ РОССИЙСКИЕ БАНКИ

Власти Антигуа (небольшое островное государство в Карибском море, бывшая Британская колония) объявили о своем решении закрыть 5 из 6 действующих на острове российских оффшорных банков. Об этом сообщила газета Financial Times.

США, Канада и Великобритания неоднократно обвиняли Антигуа в том, что финансовая система острова используется для отмывания полученных преступным путем денег. В прошлом году, например, высказывались предположения, что через банки Антигуа шло финансирование никарагуанских «контрас», а также военных программ Ирака. Все эти обвинения так и остались без ответа, а вот подозрение, что через остров проходят сотни миллионов долларов, принадлежащих «русской мафии», закончилось закрытием почти всех российских оффшорных банков, а также отказом в регистрации на острове новых российских банков.

Всего на Антигуа действовало (до принятия нынешнего решения) 57 банков, из них более половины -- американские. Правительство острова отвергает предположение, что российские банки были закрыты под давлением иностранных государств. Вот что заявил по этому поводу премьер-министр Антигуа Лестер Берд: «*Оффшорные финансовые услуги имеют большой потенциал, но мы должны их улучшить. У нас одно из самых жестких законодательств по борьбе с отмыванием денег в мире, но мы должны еще более ужесточить его*».

В прошлом году один из банков Антигуа стал объектом скандала, связанного с Россией. The Bank of England распространил предупреждение о том, что необходимо «осмотрительно подходить» к размещению средств в зарегистрированном на Антигуа The European Union Bank. По некоторым данным, к The European Union Bank имел отношение бывший председатель совета Всероссийского биржевого банка Александр Конаныхин, арестованный в августе прошлого года за нарушение правил въезда в США и разыскиваемый в России по обвинениям в мошенничестве и хищении в особо крупных размерах. Возможно, закрытием пяти российских банков власти Антигуа не ограничатся. Правительство намерено пересмотреть лицензии всех действующих на острове банков и закрыть те, которые действуют «неудовлетворительным образом».

В сообщениях СМИ Антигуа не упоминаются названия закрытых банков. И вообще, банковский сектор острова закрыт от общественности, и даже в справочнике «желтые страницы» нет названия ни одного из 57 банков.

РосБизнесКонсалт

ПРОЕКТЫ

ФОНД, У КОТОРОГО НЕТ ДЕНЕГ

Отдел информации «БДГ»

На минувшей неделе в Министерстве экономических связей активно обсуждался проект положения о Фонде поддержки экспортеров.

В совещании, посвященном этой проблеме, приняли участие представители Минэкономики, Нацбанка, Союза предпринимателей и арендаторов, минских автомобильного и тракторного заводов, АО «Атлант» и Белорусского союза налогоплательщиков.

Как стало известно «БДГ», создание Фонда поддержки экспортеров обусловлено необходимостью финансового содействия продвижению белорусской промышленной продукции и экспортных услуг на внешний рынок и предоставления технической помощи экспортерам для финансирования расходов по предконтрактной проработке экспортных операций. Однако прийти к единому мнению о возможных источниках формирования средств фонда собравшимся не удалось.

ПАРТНЕРСТВО

СУДИМСЯ И СОТРУДНИЧАЕМ ОДНОВРЕМЕННО

Отдел информации «БДГ»

В Кишиневе состоялось второе заседание межправительственной белорусско-молдавской комиссии по вопросам торгово-экономического сотрудничества, сопредседателем которой с белорусской стороны является вице-премьер Василий Долголев.

Как стало известно «БДГ», в столице Молдовы были подведены итоги выполнения протокола первого заседания комиссии от 20 - 21 мая прошлого года и обсуждены дальнейшие перспективы торгово-экономического сотрудничества между двумя странами.

Кроме проблем, главной из которых в ушедшем году было обращение Молдовы в Экономический суд СНГ по поводу некоторых обязательств Беларуси, рассмотрены также проекты двух договоров: межправительственного Соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве на 1997 - 1998 годы и Соглашения между Государственным комитетом по делам религий и национальностей Республики Беларусь и Департаментом национальных отношений при правительстве Республики Молдова о сотрудничестве в области национальных отношений.

Комиссия также обсудила возможность создания торговых домов и развития производственной кооперации.

ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ИНТЕГРАЦИОННЫЙ ПРОЕКТ НА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ПОЧВЕ

Ярослав РОМАНЧУК, НЦСИ «Восток—Запад»

Легкая промышленность Беларуси была одной из самых высокотехнологичных и конкурентных отраслей в СССР. И все мы стали свидетелями ее бурного падения в 1991--1996 годах. Резко ухудшились показатели выпуска продукции, снизилась рентабельность, сократилось количество новых продуктов, объем отчислений на научно-исследовательскую работу, практически отсутствуют инвестиции в основной капитал. Многие предприятия швейной, обувной, трикотажной промышленности неминуемо приближаются к техническому и технологическому коллапсу и окончательной потере конкурентоспособности.

ИСТОРИЯ РАЗРУШЕНИЯ

Макроэкономические процессы, проходившие в экономике в целом, безусловно, затронули и легкую промышленность. За сравнительно короткий промежуток времени необходимо было перейти от системы всеобщего распределения на основе приоритетных политических решений к системе рыночного ведения хозяйства, основанного на экономическом расчете. Иначе говоря, надо было научиться принимать решения на основе собственных калькуляций как на краткосрочную, так и на долгосрочную перспективу. В редких случаях административно навязанные связи совпадали с рыночно диктуемыми. Для скорейшего преодоления системного кризиса отрасли необходима была смена парадигмы действия, овладение такими понятиями, как маркетинг, спрос, предложение, конъюнктура, причинно-следственными факторами этих понятий.

Начало 90-х годов можно охарактеризовать так: «Рынок мертв! Да здравствует рынок!». В Беларусь, Россию, Украину хлынули потоки товаров легкой промышленности Китая, Индии, Греции, Турции, Польши. При планомерном падении объемов производства и практическом бездействии белорусского правительства поляки, к примеру, создали сеть малых и средних швейных, текстильных, обувных предприятий с числом занятых до 80 тысяч человек и успешно заняли нишу на рынке СНГ. Наличие кредитных ресурсов из официальных и незарегистрированных источников, сырьевая обеспеченность, мобильность, хорошее знание особенностей спроса, тесная работа с каждым клиентом и налаживание обратной связи «потребитель-производитель» -- вот чем турки, китайцы, вьетнамцы и другие открыли дорогу к кошелькам СНГовских потребителей. Спрос нетто (падение на товары из СНГ, рост на импорт) на товары легкой промышленности за 5 последних лет увеличился примерно на 120 процентов. В результате потребители получали более дешевую и качественную импортную продукцию, производители -- прибыль, зарубежные государства -- налоги в бюджет на потребности своих граждан. Беларусь продолжала задумчиво стоять в позе. А тем временем мимо ее казны проходят товарные и денежные потоки.

Какие же рецепты были выработаны отраслью за 5 лет? Что делает правительство и белорусский монополист концерн «Беллегпром» для того, чтобы остаться и укрепиться на рынке СНГ или начать экспансию на Запад и Восток? Как и положено монополисту, он делает все возможное, чтобы как можно дольше удержать статус-кво, контроль над всеми предприятиями отрасли, предпринимая «пожарные» меры для вывода отрасли из кризиса. Чисто формальное акционирование (при сохранении контрольного пакета акций в руках государства и заинтересованных лиц) не может заменить полноценную реструктуризацию, которая необходима отрасли в кризисный период. Даже такие мировые гиганты, как «AT&T», «IBM», «Apple» вынуждены были изменить производственную структуру компаний, сократив большое число рабочих мест, разукрупнив отдельные участки, придав им статус независимых хозяйственных единиц. В результате через четыре года те рабочие места, которые поначалу пришлось сократить, были восстановлены малым бизнесом с добавкой в 15 процентов.

Предприятия концерна не получили хозяйственной независимости. Многие экономические решения по-прежнему происходят вне рамок конкретных предприятий. Управление концерна «Беллегпром» своеобразно понимает помощь предприятиям. Вместо того чтобы сосредоточиться на тщательном изучении рынка, маркетинге новых изделий, поиске стратегических партнеров для создания совместных предприятий, организации постоянно действующих выставочных залов на территории традиционных рынков сбыта (Россия, Украина), управление концерна и Минэкономики, поддерживаемое правительством, занимаются поиском заказчиков на загрузку предприятий давальческим сырьем. Вместо оказания информационных, консалтинговых, юридических услуг, организации обучения рабочих и управляющих предприятий концерн выступает в качестве хозяина и распределителя потоков капитала в промышленности. Госплан общереспубликанского масштаба был заменен «Беллегпромом» масштаба отраслевого.

«Палочка-выручалочка» легкой промышленности -- работа на давальческом сырье -- даже на среднесрочную перспективу по сути является основной опасностью для Беларуси.

ДАВАЛЬЧЕСКОЕ СЫРЬЕ: плюсы и минусы

КРАТКОСРОЧНАЯ ПЕРСПЕКТИВА (1-2 года)

НЕДОСТАТКИ: потеря своих рынков сбыта;

технологическое и научное отставание; отсутствие инвестиций в производственный капитал; потеря собственных торговых марок; забвение маркетинга и самостоятельного изучения рынка, экономических законов продажи товаров; зависимость от внешних заказов; невозможность планирования работы отрасли; износ оборудования; деградация качества рабочей силы.

ПРЕИМУЩЕСТВА: временное снятие социальной напряженности; возможность познакомиться с технологией и ноу-хау конкурентов, перенять их опыт и использовать его для улучшения своей работы; выплата зарплаты и социальных трансфертов в бюджет; сохранение рабочих мест.



СРЕДНЕ- И ДОЛГОСРОЧНАЯ ПЕРСПЕКТИВА (от 2 до 10 лет)

ПРЕИМУЩЕСТВА: стабильный доход руководства отраслью; консервация кризиса.

НЕДОСТАТКИ: потеря конкурентоспособной отрасли;

рост структурной безработицы;

рост бюджетных расходов;

дестабилизация кредитно-денежной сферы;

технологическое отставание;

потеря потенциальных инвестиций;

рост социального напряжения;

расходы госсектора на создание рабочих мест.

Использование на производственных мощностях чужого сырья и технологий уже привело к тому, что фабрики отказываются от разработки собственных моделей, теряют традиционные рынки сбыта, понятия не имеют о маркетинге и новых технологиях продаж. Получая за услуги гроши, большинство белорусских предприятий не в состоянии даже модернизировать оборудование, которое вовсю эксплуатируется щедрыми заказчиками. Ни правительство, ни «Беллегпром» не понимают при этом, что решая сиюминутные задачи, мы на десятилетия теряем вполне конкурентоспособную отрасль. А это сотни миллионов долларов, тысячи рабочих мест, технологическое отставание. Если Польша сумела создать условия для появления небольших швейных фабрик с десятками тысяч рабочих мест, то Беларусь, имея гораздо лучшие стартовые возможности, стремительно снисходит до позиций промышленного батрака у богатых зарубежных заказчиков. Лучший способ подорвать экономический потенциал страны даже трудно себе вообразить. Побеждает психология руководителя-производственника. Рациональные парадигмы руководителя - маркетолога, знающего рынок, конъюнктуру, современные механизмы продажи товара, остаются не востребованными. По логике руководства республики лечить зубы может и окулист -- он же тоже врач. Управление макроэкономическими процессами, промышленным производством и организация продажи товара -- это три обособленные науки со своими закономерностями. «Производственники» в сфере легкой промышленности методично разрушают монетарную базу, финансовую и пенсионную системы, предлагая в качестве панацеи апробированную на практике узкого производственного процесса методологию.

ПЛАН СПАСЕНИЯ

Что мешает белорусским предприятиям самостоятельно, под собственной торговой маркой конкурировать и завоевывать доверие потребителей? Стандартный набор: отсутствие оборотных средств, денег на закупку сырья и оплату электроэнергии и газа, знаний рынка и возможности самостоятельно принимать решения и брать на себя риск полномочий по распоряжению своей собственностью, удушающее фискальное законодательство. Обычная парадигма рассуждения белорусского директора: «Дайте нам сырье, скажите, что, сколько производить, обеспечьте реализацию и оплату, конвертацию средств -- и мы в состоянии будем конкурировать с любым импортером!». Логичен вопрос: «Зачем нам нужны такие директора?». Рыночный, конкурентный подход имеет существенные различия: «Дайте нам право распоряжаться собственностью, обеспечьте исполнение контрактов всеми сторонами, защитите нас и наше имущество, гарантируйте неизменность экономического законодательства и прозрачность правил игры, непринятие законов задним числом и стабильную национальную валюту -- и мы восстановим свое влияние на старых рынках!».

Мало в Беларуси людей, обладающих знаниями и навыками работы в новых условиях. Российская компания «Кейван» после тщательного анализа своего рынка пришла к выводу, что при хорошо организованном маркетинге белорусской продукции, при учете особенностей каждого региона можно рассчитывать на то, что российский потребитель, пока еще помнящий белорусские торговые марки, отвернется от китайских, турецких и польских товаров в пользу привычных белорусских. И совсем не по причине извечной дружбы братьев-славян. Компания провела колоссальную аналитическую работу: анализ московского рынка (ежедневный оборот 22 оптово-вещевых рынков 25-30 млрд. российских рублей), рынков товаров легкой промышленности 35 городов и областей России, встречи с поставщиками сырья, свыше 70 встреч с директорами предприятий «Беллегпрома» Беларуси, многочисленные консультации с руководством концерна и заинтересованных министерств, выставку белорусских товаров для специалистов в Москве за свой счет. И пришла к выводу: многие белорусские товары конкурентоспособны по качеству на российском рынке. Если производители будут прислушиваться к мнению торговых агентов и маркетологов, то экспорт товаров значительно увеличится.

План прост: регистрация акционерного общества «Бел-Рос» с участием всех предприятий концерна «Беллегпром», частных предприятий легкой промышленности, открытие выставочного центра белорусской продукции в Москве, организация сети агентов по сбыту (до 10 тыс. агентов в течение 2-3 лет), организация обратной связи «потребитель--производитель», доведение товарооборота компании по белорусской продукции до $300 млн. в течение двух-трех лет. Вклады сторон: фирма «Кейван» обеспечивает сырьевой кредит, реализацию продукции, влияет на ассортимент выпускаемой продукции, каждый из белорусских участников находит $5000 на организационные расходы и получает право контроля за использованием средств. Участником данного проекта может быть заинтересованное министерство или иная структура, которая бы обеспечила снятие бюрократических и политических препятствий и одновременно получила бы неоценимый опыт, который можно было бы использовать для вывода из кризиса иных секторов экономики.

В настоящее время этот проект тщательно изучается в высших правительственных кругах под патронажем Министерства экономики. Кто-то видит в нем только «плюсы», кто-то -- одни «минусы». Но не стоит забывать, что львиная доля белорусского экспорта товаров легкой промышленности приходится именно на Россию. В лице таможенных производителей мы очень скоро можем получить серьезнейших конкурентов: россияне разрабатывают программы «Русский текстиль» (финансирование $1,5 млрд.) и «Лен» (700 млрд. руб.), потому именно сейчас очень важно закрепиться на российском рынке, который для легкой промышленности Беларуси является основным экспортным рынком. Если не сделать этого, то через 2-3 года создание подобного экспортного рынка будет стоить государству порядка $20 млн. ежегодных расходов в течение 7-10 лет.

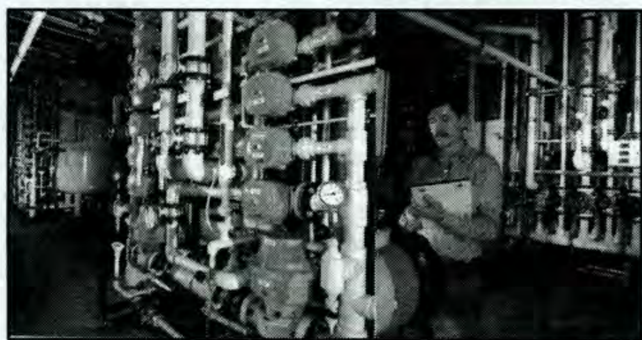
ЭНЕРГЕТИКА

КОМИТЕТ ПО ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЮ УЖЕСТОЧАЕТ ТРЕБОВАНИЯ

Отдел информации «БДГ»

Проблема энергосбережения в Беларуси в условиях постоянного дефицита и удорожания энергоносителей становится все более актуальной. Удельный вес тепла и электроэнергии в стоимости белорусских товаров значительно превышает мировые показатели. Отечественная промышленность не располагает достаточными средствами для технического переоснащения предприятий с целью снижения их энергоемкости. Однако поэтапные мероприятия по сокращению использования тепла и энергии в последние годы проводятся постоянно.

За прошлый год при официальном росте ВВП на 2,6% произошло сокращение потребления топливно-энергетических ресурсов на 1,3%. В первом квартале Беларусь потребила 1250 тысяч тонн условного топлива сверх запланированного. С учетом этого превышения объемы энергосбережения оцениваются в 1623 тонны условного топлива. По результатам прошлого года наблюдается перерасход топлива и энергии по Минской области на 1,2% и по Минску на 3,8%.



Правительственные задания по снижению энергоемкости в прошлом году в основном выполнили все министерства и концерны, за исключением предприятий системы Министерства промышленности (в среднем сокращение составило 1,2%, в то время как планировалось 4 - 6%) и Министерства архитектуры и строительства (1,9% к 4 - 6%). Минтопэнерго сократило удельный расход топлива на 0,25%, в то время как запланированный показатель составлял 1 - 1,5%.

В текущем году Совет Министров установил еще более жесткие рамки по энергосбережению. Так, предполагается обеспечить прирост ВВП на 5% без увеличения потребления топлива и энергии. Кроме того, планируется расширить использование местных видов топлива и отходов производства в качестве топливно-энергетических ресурсов.

Приоритетное направление государственного финансирования -- энергосбережение в социальной сфере. Кроме того, потребление топливно-энергетических ресурсов должно ограничиваться нормами, установленными правительством для жилищно-коммунального хозяйства и для предприятий бюджетной сферы. Комитет по энергосбережению поставил перед предприятиями задачу внедрять новые технологии при производстве, передаче и использовании топлива и энергии.

Комитет по энергосбережению также считает, что необходимо еще более ужесточить правительственное задание по энергосбережению и внести по результатам первого квартала соответствующие предложения в правительство. Комитет намерен настаивать на увеличении отчислений из инновационного фонда Минтопэнерго с 20 до 50% для организации энергосберегающих мероприятий. Министерствам и органам управления предлагается направлять на такие мероприятия не менее 20% средств инновационных фондов.

Предприятиям рекомендуется увеличить использование местных видов топлива на 1%. Кроме того, предписано расширять использование торфа, дров и отходов производства. Комитет по энергосбережению настаивает на скорейшей установке счетчиков на газ, воду и тепло в жилищном хозяйстве. Для достижения этой цели предлагается использовать 1% средств, полученных от оплаты коммунальных услуг. Малоимущим, инвалидам, пенсионерам и участникам войны приборы учета планируется устанавливать бесплатно. В течение 1997 года должна быть произведена полная установка приборов группового учета расхода воды и тепла, причем на эти цели должно быть предусмотрено приоритетное финансирование. Кроме того, в текущем году планируется оснастить счетчиками воды и тепла все школы и больницы страны.

По мнению специалистов, необходимо создать законодательную базу для решения проблем энергосбережения. Уже в этом году в правительство планируется внести соответствующий законопроект. Должны быть разработаны экономические механизмы, стимулирующие предприятия добиваться энергосбережения. Особое внимание уделяется деятельности Министерства топлива и энергетики на ниве экономии. Оно, в частности, должно усиленно работать в сфере малой энергетики, обеспечить снижение потерь энергии и заняться внедрением парогазовых и газотурбинных установок. В Комитете по энергосбережению считают необходимым создать местные подразделения, а также Межведомственный координационный совет, который бы обеспечил взаимодействие между министерствами, ведомствами и местными органами власти.

Значительная роль отводится пропаганде энергосбережения. Проекты по снижению потребления энергии в бюджетной сфере планируется разрабатывать совместно с международными организациями. Особое внимание будет уделено пересмотру строительных норм и правил, которые влияют на повышение эффективности использования топлива и энергии в промышленности, строительстве и жилищно-коммунальном хозяйстве.

СОТРУДНИЧЕСТВО

ДЕЛЕГАЦИЯ МИНПРОМА ВЫЛЕТЕЛА НА УРАЛ

Вадим СЕХОВИЧ

3 марта белорусская делегация, возглавляемая заместителем министра промышленности Владимиром Бобровым, вылетела в Свердловскую область. Кроме представителей промышленных предприятий, находящихся в ведении Минпрома Беларуси, в ее состав вошли руководящие работники концернов «Беллегпром», «Белместпром», «Беллесбумпром» и «Белресурсы», а также чиновники из МВЭС и Минторга. Планируется, что визит продлится до 7 марта.

Как сообщили «БДГ» в Министерстве промышленности, цель поездки -- активизация договоренностей, достигнутых при посещении Беларуси свердловчанами в декабре прошлого года. По итогам визита планируется подписать протокол и, возможно, соглашение о сотрудничестве между правительством Свердловской области и Минпромом, проект которого белорусское министерство уже направило российской стороне. Но, учитывая, что состав делегации значительно расширен за счет участия предприятий, не находящихся в ведении Минпрома, в окончательной редакции соглашение должно быть несколько изменено.

Переговоры будут проведены на уровне как администрации Свердловской области (в т.ч. с участием председателя правительства региона Алексея Воробьева), так и отдельных предприятий. Но в обоих случаях главной темой обсуждения станут поставки продукции и варианты взаиморасчетов по ним.

Так, свердловчане заинтересованы в заключении контрактов на поставку из Беларуси тракторов, кормоуборочной техники, автобусов, грузовых автомобилей, подшипников, ТНП (БелОМО, БелВАР, «Горизонт» и др.). Приоритеты белорусской стороны очевидны: Урал издавна является металлургическим центром России, а Беларусь -- потребителем российских металлов. Поэтому планируется провести встречи с директорами местных предприятий -- Синарского и Первоуральского трубных заводов, Уральского алюминиевого завода, завода по обработке цветных металлов в Каменск-Уральске, Верхесалдинского металлургического ПО, Уральского опытно-механического завода и других.

Естественно, речь пойдет и о вариантах оплаты за поставленную продукцию. Их несколько. В частности, взаиморасчеты на основе бартера через концерн «Белресурсы» или поставки в счет задолженности РАО «Газпром» и РАО «ЕЭС».

Во время визита вновь будет обсуждаться идея создания совместного торгового дома, реализовать которую не позволяют финансовые проблемы, а также возможность открытия в Екатеринбурге постоянно действующей выставки белорусских товаров.

Ожидается, что работа белорусской делегации в Свердловской области позволит решить вопрос о создании совместного предприятия по производству кормоуборочной техники, а также о проекте СП по производству автобусов, появившемся в результате переговоров о приобретении свердловской администрацией у ПО «БелавтоМАЗ» партии автобусов «МАЗ».

ТРАНСПОРТ

ДИНАМИЗМ ПЕРЕГОВОРОВ ПО-КОРОЛЕВСКИ

Галина ШАРАЕВА

Белорусская делегация во главе с министром транспорта и коммуникаций Александром Лукашовым с рабочим визитом посетила два королевства -- Данию и Норвегию. Поводом для этого турне послужили два указа Александра Лукашенко, изданные в январе этого года, -- «О заключении Соглашения между Республикой Беларусь и Королевством Дания о международных автомобильных перевозках пассажиров и грузов» и «О заключении Соглашения между Республикой Беларусь и Королевством Норвегия о международном автомобильном сообщении».

В Дании министры обеих стран подписали указанное соглашение и договорились об информировании по дипломатическим каналам о ходе его выполнения. Последние двусторонние переговоры между странами проводились в конце 1995 года, и с того времени, естественно, многое изменилось. В частности, наши транспортники рассказали коллегам о ходе строительства участка автомагистрали Брест--Минск--Москва, а также о проводимой в Беларуси приватизации в сфере автомобильных перевозок. В свою очередь, и Дания поделилась информацией, актуальной для нас: о работе Европейского союза и прошедшей недавно Европейской конференции министров транспорта, в которой Беларусь, по известным причинам, не участвовала. Эксперты отметили, что увеличилось количество грузов, перевозимых перевозчиками обеих стран, поэтому возникла необходимость в увеличении соответствующих квот на нынешний и последующий годы. В связи с этим для белорусской стороны было утверждено 700 разрешений, помимо этого 500 разрешений дано для перевозки нашими автомобилистами грузов из третьих стран.

Датская сторона получила 600 «собственных» разрешений, 1800 разрешений для транзитных перевозок, 500 разрешений, позволяющих перевозить грузы из третьих стран.

В ходе переговоров белорусская делегация напомнила о том, что два европейских транспортных коридора -- номер 2 и номер 9 -- проходят через Беларусь и будут использоваться в основном иностранными перевозчиками, потому министр транспорта Беларуси обратился к датским коллегам с просьбой о содействии в поиске инвесторов для этого строительства.

Примерно по такому же сценарию проходили встречи в Королевстве Норвегия. После официального подписания соглашения состоялся разговор профессионалов. По мнению обеих сторон, в автомобильных перевозках нет нарушений ни с одной, ни с другой стороны, несмотря на то, что количество перевозок за последнее время увеличилось. Норвежцы интересовались у белорусов ставками сборов за проезд (в том числе -- тяжеловесного и крупногабаритного транспорта) до границы с Россией. Согласованы квоты разрешений на ближайшее время: по 500 для двусторонних и транзитных перевозок и 50 для грузов из третьих стран.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

SIEMENS НЕ ВИДИТ ВОЗМОЖНОСТИ РАБОТАТЬ С БЕЛОРУССКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТЬЮ

Виктор МАРТИНОВИЧ

4 февраля представители белорусского бюро компании Bosch/Siemens Hausgerate (BSHG) провели пресс-конференцию. В ней принял участие менеджер по сбыту BSHG в России, Беларуси и Югославии Драгон Иличич.

Компания Bosch/Siemens была образована в 1967 году в результате слияния двух крупнейших германских фирм: Siemens AG и Robert Bosch GmbH. 50% акций объединенной компании принадлежит сегодня предприятию Siemens AG, 50% -- Robert Bosch GmbH. Bosch/Siemens Hausgerate -- подразделение группы предприятий Bosch/Siemens, специализирующееся на производстве бытовой техники. По итогам прошлого года BSHG сформировал около 10% (DM 8,5 млрд.) оборота группы Siemens.

На белорусском рынке представительское бюро компании появилось относительно недавно -- в декабре 1995 года. Сразу после завершения формирования дилерской сети компания начала изучение возможностей для организации совместного производства бытовой техники на территории Беларуси. Причина интереса крупнейшего германского промышленного монстра к белорусским предприятиям, находящимся в кризисном состоянии, вполне объяснима. Дело в том, что сегодня во всем мире на рынке бытовой техники происходит процесс укрупнения производств. Согласно прогнозам Драгона Иличича через несколько десятков лет на глобальном рынке останется лишь 5-6 компаний-производителей этих товаров.

Тенденции к укрупнению производства, слиянию крупных заводов особенно активно начали проявляться в последние несколько лет. Корпорация Electrolux приобрела активы компании AEG, специализирующейся на производстве колориферов и холодильников; BSHG выкупил турецкое производственное объединение Profilo, выпускающее газовые плиты. В условиях подобного перераспределения имущественных активов между участниками глобального рынка бытовой техники предприятия и фабрики стран СНГ и Беларуси просто не могут не привлечь внимания западных производителей бытовой техники. Сказывается прежде всего дешевизна рабочей силы в регионе и небольшие налоги на производство (за каждую произведенную в Германии стиральную машину BSHG платит DM 185 налога, а в Испании этот показатель составляет DM 30).

В прошлом году сотрудники компании BSHG провели серию переговоров с представителями белорусских предприятий. В частности, обсуждался вопрос об организации совместного производства кухонных машин с производственным объединением «БелВАР», бытовой техники на мощностях завода «Атлант». Тем не менее сегодня все эти проекты заморожены. По словам представителей компании BSHG, для того чтобы белорусские заводы начали работать более-менее эффективно, сегодня необходимо произвести процесс их реструктуризации и приватизации. Пока же Драгон Иличич просто не видит возможности работать совместно с белорусскими производителями.

СПРАВКА «БДГ».

Совместное предприятие Siemens/Bosch Hausgerate образовано в 1967 году. Оборот в 1996 году составил около DM 8,5 млрд. (для сравнения, в 1995 году -- DM 7,7 млрд.). 48% объемов продаж в прошлом году сформировано за пределами Германии, 52% реализации приходится на внутренний рынок. Штат сотрудников -- 28 тыс. человек. Владеет заводами в Турции, Греции, Швейцарии, Словении.

НОВОСТИ

КРЕДИТОПОЛУЧАТЕЛИ ТРЕБУЮТ ОТСРОЧКИ

Отдел информации «БДГ»

25 февраля после почти полугодичного перерыва Валютно-кредитная комиссия Совета Министров Беларуси под председательством премьер-министра Сергея Линга провела очередное заседание.

Обсуждался вопрос о выделении валютных средств с централизованного валютного счета Министерства финансов. Кроме того, рассматривались просьбы предприятий промышленности («Планар», МТЗ, НПО «Интеграл», МСПО имени Октябрьской революции, ПО «БелавтоМАЗ», МПО по выпуску автоматических линий) о продлении сроков возврата валютных кредитов, полученных из средств второй транши кредита STF Международного валютного фонда, а также просьба гродненского ПО «Химволокно» о предоставлении отсрочки платежей по кредиту Германии и погашения задолженности Минфину по выполненным с его валютного счета платежам.

Минсельхозпрод также попросил продлить срок возврата рублевого эквивалента по валютному кредиту ТКК США, полученному в 1996 г.

По ходатайству Национального олимпийского комитета Беларуси на заседании ВКК изучалась возможность продления срока возмещения платежей, выполненных с валютного счета Минфина за СП «Белкельме» по кредиту Испании.

Два предприятия претендовали на получение платежной гарантии правительства: АО «Белмедпрепараты» -- для финансирования в рамках кредитной линии Бельгии проекта организации ампульного производства (общая сумма кредита -- $4,5 млн.) и ГП «БелВАР» -- для финансирования в рамках кредитной линии Швейцарии проекта организации производства приводов стеклоочистителей для автомобилей.

ВКК благословила разработку ТЭО двух программ, финансируемых за счет займов МБРР. Это проект развития городских систем водоснабжения и утилизации отходов в Минске и Гомеле и проект по энергосбережению в социальной сфере (школы, больницы). Общая сумма займов по ним составляет $60 млн.

ВКК проанализировала также состояние расчетов по кредитным линиям Германии, Австрии, Швейцарии и Японии. Можно предположить, что результаты этого исследования были неутешительны.

СОТРУДНИЧЕСТВО

БРИТАНСКИЕ КОНСУЛЬТАЦИИ ДЛЯ БЕЛОРУССКИХ БИЗНЕСМЕНОВ

Светлана КАРПЕКОВА

Несмотря на низкую инвестиционную привлекательность и законодательную неопределенность белорусского рынка, зарубежные компании, организации и фирмы все же пытаются определить его возможности и направления перспективного развития. Уже достаточно частыми стали визиты представителей консалтинговых фирм, многие из которых, кроме оказания консультационных услуг, способствуют развитию непосредственных деловых связей между белорусскими частными предпринимателями и их потенциальными партнерами за рубежом.

С 23 февраля по 5 марта в Беларуси находился региональный директор британской независимой службы BESO (British Executive Services Overseers) по Центральной и Восточной Европе и бывшему Советскому Союзу Морис Чайлдс. BESO работает более чем в 90 странах мира в целях содействия их экономическому и социальному развитию, предлагая услуги независимых консультантов с большим опытом работы.

В центре внимания BESO находятся главным образом малые и средние частные предприятия, производящие промышленные и продовольственные товары. BESO помогает также британским предприятиям, заинтересованным в деловых связях с зарубежными партнерами. Свыше 3200 высокопрофессиональных консультантов BESO могут предложить экспертизу и консультации в сфере производства, сельского хозяйства, финансов, управления, права, здравоохранения, науки и техники, образования.

Во время пребывания в Беларуси г-н Чайлдс посетил брестский бизнес-центр, встретился с заместителями министров внешних экономических связей, промышленности, сельского хозяйства и продовольствия, предпринимательства и инвестиций, представителями Торгово-промышленной палаты.

Подводя итоги своего визита, Морис Чайлдс в разговоре с корреспондентом «БДГ» отметил: *«Для BESO есть возможность работать в Беларуси, и мы хотим помочь вашей стране развивать экономику. Для нас важно, чтобы Беларусь стала экономически развитым государством. Я думаю, что бизнес является основным фактором сближения двух государств. Будущее Беларуси за теми людьми, которые, несмотря на сегодняшние проблемы, выживают, пробиваются вперед и успешно работают. Именно таким людям мы бы с удовольствием помогли».*

СПРАВКА «БДГ».
BESO создана в 1972 году Институтом директоров и Конфедерацией британской промышленности. Финансируется британской промышленностью, частными лицами, пользуется солидными дотациями британского правительственного фонда «Ноу-хау» и Управления развития зарубежных территорий. Многие проекты BESO также пользуются поддержкой фонда TACIS, созданного Европейским союзом. Организация находится под патронажем Ее Королевского Высочества принцессы Анны.

К сожалению, далеко не все белорусские предприятия, которые хотели бы получить консультационную помощь британских экспертов, могут воспользоваться услугами BESO. Дело в том, что клиент, хотя и не оплачивает услуги консультанта, несет местные расходы, связанные с его визитом. Понятно, что даже такие расходы в условиях жесткого фискального и административного прессинга со стороны государства не по карману мелким и средним предприятиям.

Тем не менее г-н Чайлдс намерен активно помогать развитию партнерских связей британского и белорусского бизнеса в тесном сотрудничестве с посольством Беларуси в Великобритании.

А тем временем завершился визит специалистов Министерства внешних экономических связей Беларуси и Белорусской торгово-промышленной палаты в Великобританию. Участники делегации принимали участие в семинаре, который проходил в городе Челмсфорд и был посвящен вопросам сотрудничества деловых кругов двух стран.

По словам первого вице-президента БелТПП Вячеслава Некрашевича, в семинаре приняли участие более сорока английских бизнесменов и представителей муниципалитета графства. В ходе поездки достигнута договоренность о визите представительной миссии деловых кругов графства Эссекс в Республику Беларусь в середине июня этого года. Наряду с семинаром в Челмсфорде состоялись встречи и переговоры в Лондоне с руководством Конфедерации британской промышленности, объединяющей более 250 тысяч фирм Великобритании, а также департамента стран СНГ Министерства промышленности и торговли Великобритании и Совета по торговле с Восточной Европой. Достигнута договоренность о проведении в сентябре нынешнего года конференции предпринимателей Великобритании и Беларуси в Лондоне. В ходе конференции будут обсуждены возможности экономического сотрудничества в сфере сельскохозяйственного производства, здравоохранения, банковского дела и других. Министерство промышленности и торговли Великобритании рассмотрит возможность оказания Беларуси технической помощи в улучшении структуры экспорта.

ПЕРВЫЙ УДАР ПО ИМПОРТУ

Отдел информации «БДГ»

Как стало известно «БДГ», в конце марта Министерство внешнеэкономических связей планирует провести специализированную тематическую выставку, посвященную возможностям импортозамещения.

Для ее подготовки уже организована рабочая группа во главе с первым заместителем министра Альбертом Добромудровым. В состав группы также вошли представители Минэкономики, Минпрома, Управления делами президента, Академии наук, Госкомитета по науке и технологиям, Минздрава, Минстройархитектуры, концерна «Беллегпром», ВО «Белагроинторг», выставочной компании «Технико-коммерческий центр», Министерства жилищно-коммунального хозяйства.

По замыслу устроителей, основой выставки должна стать демонстрация импортных товаров, закупаемых белорусскими организациями, а также показ отечественных образцов продукции, которые по своим качественным и иным характеристикам равноценны или близки к товарам аналогичного профиля, поставляемым из-за рубежа. Организаторы надеются, что выставка будет интересна прежде всего руководителям белорусских организаций, которые, возможно, смогут найти поставщиков для своих предприятий среди отечественных товаропроизводителей.

ЯРМАРКИ ЕЩЕ НЕ НАЧАЛИСЬ, А ДОЛГИ УЖЕ ПОЯВИЛИСЬ

Отдел информации «БДГ»

Участие в двух весенних ганноверских ярмарках может влететь Беларуси «в копеечку».

Неожиданный отказ от представления своих экспозиций в международной выставке «Цебит-97» ряда предприятий радиоэлектронной промышленности -- НИИ радиоматериалов, НПО «Интеграл», заводов «Цветотрон», «Камертон» и Брестского электромеханического концерна -- обойдется белорусским организаторам (и, в частности, Минпрому) примерно в DEM 6 тыс. На эту выставку, которая пройдет с 13 по 19 марта, отправятся десять отечественных предприятий и фирм, среди которых -- БелОМО, ПО «Горизонт», «Пеленг», «Белмикросистемы», новополоцкое ПО «Измеритель» и могилевский завод «Зенит». Общая выставочная площадь белорусских предприятий составит 40 кв.м, в то время как под экспозицию заказывался 41 кв.м.

Во избежание международного скандала за просроченную оплату выставочных услуг Ганноверской универсальной ярмарки, которая состоится 14-19 апреля, Беларуси придется выплатить компании «Дойче Мессе» не только номинальную стоимость этих услуг (более DEM 61 тыс.), но и солидный штраф.

Сегодня свою заинтересованность в этой ярмарке подтвердили 13 предприятий. Их общая экспозиция займет в лучшем случае лишь 58 кв.м из 104 заказанных. За аренду незанятых площадей Беларуси тоже придется выложить кругленькую сумму. Кроме того, нужно расплатиться за внесение в официальный каталог выставки тех белорусских экспонентов, которые отказались в ней участвовать.

СЕМИНАРЫ

ОПЫТ ДО ВОСТРЕБОВАНИЯ

Светлана КАРПЕКОВА

Международная финансовая корпорация совместно с Министерством предпринимательства и инвестиций провела в Минске трехдневный семинар «Международный опыт и практические уроки развития малых и средних предприятий». По замыслу организаторов, целями семинара были ознакомление руководящих работников органов государственной власти и управления Беларуси с мировым опытом развития и поддержки частного предпринимательства, встреча с ведущими экспертами США, Венгрии, Польши, Молдовы, обмен опытом.

Что касается последнего, то вряд ли мы можем предложить цивилизованной стране собственный опыт развития частного предпринимательства -- он представляет собой не что иное, как постоянную борьбу с государством за место под солнцем при официальном декларировании поддержки со стороны властей. В результате перерегистрации субъектов хозяйствования стало гораздо меньше. В конечном итоге свою деятельность могут прекратить около 50% предприятий, и в первую очередь малого бизнеса. Совершенно очевидно, что для развития частного предпринимательства необходима последовательная государственная политика в этой сфере и стабильные, не меняющиеся в угоду политической конъюнктуре законы.

Первые два месяца 1997 года правительство и президент продемонстрировали последовательность лишь в стремлении свести к минимуму ту нишу, которую пока еще занимает предпринимательство, и в создании для его деятельности откровенно жестких экономических условий. А по скорости изменения законов и степени их юридической противоречивости мы занимаем, пожалуй, лидирующее место в мире.

Участник семинара -- региональный советник по промышленности экономической комиссии для Европы ООН Антал Сабо отметил, что сейчас в мире нет универсального способа создания наиболее эффективной системы поддержки малого и среднего предпринимательства. В Европейском союзе такая поддержка на уровне государственных учреждений опирается на особенности национальной культуры и социальных устоев. Если в странах ОБСЕ программы поддержки малых и средних предприятий нацелены на повышение их конкурентоспособности, то в странах с переходной экономикой следует делать упор на создание новых субъектов хозяйствования. Г-н Сабо также отметил, что во время становления рыночных отношений бытует ошибочное мнение, что в условиях рыночной экономики малые и средние частные предприятия не нуждаются в поддержке и что рынок сам определит, кто победитель, а кто проигравший. Однако даже в странах с развитой рыночной экономикой помощь таким предприятиям -- одна из первостепенных задач правительственных органов. Например, в Молдове малые и средние предприятия, занятые производством, освобождены от уплаты налогов на 5 лет, остальные -- на 3 года. Кроме того, к 2000 году в Молдове планируется довести соотношение доли государственного и частного секторов в ВВП до 30/70 (уровень, достигнутый во многих странах).

В интервью корреспонденту «БДГ» советник ООН Антал Сабо сообщил, что во время встречи с министром экономики Беларуси Владимиром Шимовым разговор шел о среднесрочном плане экономического развития страны, который предполагается направить в экономическую комиссию ООН. Возможно, что эксперты ООН выскажут свои рекомендации по поводу этого документа.

Пока же международный опыт и практические уроки развития малых и средних предприятий вряд ли будут востребованы в Беларуси -- здесь все еще в большом почете принцип «отобрать и поделить», несмотря на то, что отбирать и делить уже практически нечего.

РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ

ВСЕ МЕНЬШЕ ПОКУПАТЕЛЕЙ, ВСЕ НИЖЕ ЦЕНЫ

Виктор ДЕМИДОВ

У 1997 года все шансы стать «черным» годом для белорусского рынка недвижимости. Практика строительства «рыночного социализма» явно не предусматривает развития такого капиталистического явления, как этот рынок. Результатом различных недружественных мер со стороны государства стало резкое падение оборотов в этой сфере. А теперь начали падать и цены. В стране, где более 80% населения живет за чертой бедности, просто некому покупать жилье.

Судя по всему, в 1997 году цены на недвижимость будут плавно скользить вниз. Этот процесс не затронет только некоторые категории квартир, например, однокомнатные.

Стоимость одного квадратного метра жилья по районам (в долларах США)	
Центр	517
Проспект Машерова	623
Зеленый Луг	338
Уручье	320
Малиновка и Сухарево	329
Юго-Запад	329
Серебрянка	310
Ангарская	305
Чижовка	300
Шабаны	300

Текущие цены на квартиры в Минске (в долларах США)

	Самые дешевые	Средняя стоимость	Самые дорогие
Однокомнатные	10500	15000	22000
Двухкомнатные	12000	21000	43000
Трехкомнатные	14000	26000	70000
Четырехкомнатные	19000	30500	не ограничены

Первые признаки изменения конъюнктуры, как обычно, проявились в Минске. На протяжении практически всего 1996 года не менялись цены в самом дорогом секторе -- элитного жилья. А с начала 1997 они уже упали на 7-10%. Объясняется это просто -- отсутствием платежеспособного спроса. Тот, кто хотел и мог купить себе качественную квартиру, это уже сделал. А новые «богачи» в Беларуси в последнее время почему-то не появляются.

В то же время многие семьи, оказавшиеся в результате приватизации собственниками дорогих «сталинских» квартир в центре города, стараются продать их и приобрести более дешевое жилье (той же площади) в микрорайонах. Результат -- увеличение предложения престижного жилья, что также сбивает цены.

Зато, нарушая все законы логики, дорожают «хрущевки». За 1996 год их цена возросла в среднем на 15%. Происходит это из-за того, что тем немногим семьям, которые еще могут позволить себе покупку жилья, по карману только самые низкокачественные (и соответственно дешевые) квартиры. Так «хрущевки» из «гадких утят» постепенно превратились в весьма ходовой товар.

Что касается стандартных двух- и трехкомнатных квартир, которые в совокупности составляют порядка 75% предложения жилья на минском рынке, то последние пять месяцев цены на них падают в среднем на 1-2% в месяц.

ОДНОКОМНАТНОЕ СЧАСТЬЕ

В условиях общего спада и пессимизма среди продавцов по-прежнему спокойно и уверенно чувствуют себя владельцы однокомнатных квартир. Спрос на это жилье устойчив, а цены по-прежнему растут, хотя уже не такими высокими темпами, как прежде. Тем не менее сегодня купить однокомнатную квартиру дешевле, чем за $11 тыс., невозможно. Причин столь высокого спроса именно на однокомнатные квартиры несколько.

Во-первых, именно маленькая квартира чаще всего по карману молодым семьям, в том числе и при «разъезде» с родителями. Во-вторых, из-за своей высокой ликвидности однокомнатные квартиры остались единственным видом недвижимости, в который еще весьма выгодно вкладывать деньги. Так что сейчас однокомнатные квартиры все чаще приобретают только для того, чтобы выгодно инвестировать средства. В-третьих, достаточно выгодным и стабильным бизнесом в последнее время стало приобретение квартир с последующей сдачей в аренду. Доходность такой операции уже превышает доходность банковского вклада, а надежность -- несравненно выше.

ПРОВИНЦИЯ: ВСЕ КАК ВСЕГДА

Провинциальный рынок недвижимости всегда достаточно вяло реагировал на изменения политической и экономической ситуации. И сейчас вряд ли приходится ожидать резких колебаний конъюнктуры даже в таких сравнительно активных городах, как Гродно и Брест. В общих чертах ситуация на рынке недвижимости в провинциальных городах такова.

БРЕСТ

Стоимость однокомнатной квартиры колеблется от $5 до $11 тыс. Двухкомнатные квартиры стоят от $9 до $18 тыс. Трехкомнатные -- от $11 до $23 тыс. Четырехкомнатные «стартуют» с отметки в $15 тыс., а верхняя граница цен четко не определена и пролегает где-то в районе $50 тыс. Впрочем, сделки с такими квартирами -- большая редкость. Цены на частные жилые дома колеблются от $8 до $30 тыс., а современные коттеджи, расположенные в городской черте, стоят от $35 тыс.

ВИТЕБСК

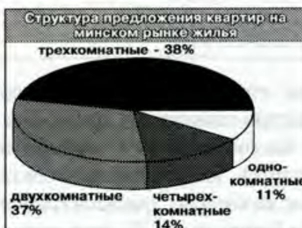
Стоимость однокомнатной витебской квартиры -- от $4 до $7 тыс.; двухкомнатной -- от $6 до $13 тыс.; трехкомнатной --от $11 до $18 тыс. Четырехкомнатные стоят $12 - 25 тыс. Частные дома в Витебске стоят от $4 до $25 тыс.

ГРОДНО

Пользующиеся наибольшим спросом однокомнатные квартиры стоят от $7 до $11 тыс. Двухкомнатные -- от $7 до $17 тыс.; трехкомнатные -- от $11 до $22 тыс.; четырехкомнатные -- от $20 до $45 тыс. Деревянный дом с участком в 6-7 соток стоит от $8 до $10 тыс., а такой же кирпичный -- от $12 до $40 тыс.

ГОМЕЛЬ

Однокомнатные квартиры в Гомеле стоят от $3,5 до $7 тыс; двухкомнатные -- от $5 до $14 тыс.; трехкомнатные -- от $8 до $20 тыс.; четырехкомнатные -- немного дороже трехкомнатных. Частные жилые дома особой популярностью у покупателей не пользуются. Их цена не превышает $17 тыс.



МОГИЛЕВ

Однокомнатную квартиру можно приобрести по цене от $5 до $10 тыс.; двухкомнатную -- от $7 до $15 тыс.; трехкомнатную -- от $10 до $25 тыс.; четырехкомнатную -- до $50 тыс. Немало стоят и частные дома. Цена хорошего дома варьирует от $25 до $70 тыс.

Популярность различных типов жилого фонда среди покупателей	
1.	Кирпичные дома современной планировки, построенные не ранее 1990 года
2.	«Сталинский» жилой фонд
3.	Панельно-блочные современной планировки и кирпичные дома 80-х годов (т.н. «чешский проект»)
4.	Дома со стенами типа «монолит»
5.	Блочные дома
6.	«Хрущевки»

Торговцы недвижимостью страдают не только от общего падения спроса. Неприятностей им периодически добавляет государство. Последним потрясением стал знаменитый декрет N2. Необходимость декларировать все сделки на сумму свыше 500 минимальных заработных плат способна просто «вырубить» квартирный рынок.

ДЕКЛАРИРОВАНИЕ СМЕРТИ ПОДОБНО

До сих пор, как известно, необходимо было декларировать сделки на сумму свыше 1000 «минималок», что еще позволяло продавцу и покупателю квартиры или дома в какой-то степени «сохранить лицо», занижая в нотариально оформляемом договоре купли-продажи реальную стоимость недвижимости. Теперь будет сложнее: если раньше при необходимости можно было доказать, скажем, налоговому инспектору, что квартира стоила чуть меньше 1000 мин. зарплат (порядка $6000), то цене в 500 «минималок» уже ни один проверяющий не поверит. Но ведь и декларировать свои доходы покупатели, скорее всего, не станут.

Пытаясь выяснить, как поведут себя риэлтеры в новых условиях, мы обзвонили несколько агентств недвижимости, руководители и сотрудники которых регулярно помогают нам консультациями. Ответ везде был один: *«Стараемся оформить как можно больше сделок до 20 марта. Как будем действовать дальше -- пока совершенно не представляем».*

НЕЖИЛОЙ ФОНД

Начало 1997 года ознаменовалось еще и тем, что впервые за последние шесть лет перестали дорожать офисные помещения. Разорение или приостановка деятельности множества мелких фирм постепенно сужает круг арендаторов, а у тех, кто еще остается на рынке, как правило, нет средств даже на аренду прежних площадей, не говоря уже о расширении.

Такая ситуация спровоцировала массовый переезд мелких фирм в используемые в качестве офисов квартиры, о чем мы уже писали. Отсутствие спроса на престижные офисные помещения привело к тому, что даже Администрация президента была вынуждена в конце прошлого года несколько снизить арендные ставки в ряде зданий, находящихся в ее «оперативном управлении».

Сейчас спрос на новые, качественные и большие офисы формируется в основном за счет немногочисленных иностранных фирм, все еще приходящих на белорусский рынок. Ожидавшегося еще в прошлом году массового открытия представительств российских фирм так и не произошло.

Спрос на аренду офисных помещений сейчас распределяется следующим образом: 40% его приходится на помещения от 100 до 400 квадратных метров. Больше спрос на небольшие офисы (до 100 кв.м) -- порядка 50%. И только 10% потенциальных арендаторов подыскивает помещения от 500 до 2000 кв. метров.

Стоимость аренды офисных помещений различного качества в различных районах Минска (в месяц в долларах США)	
Центр города:	
помещения «евростандарт»	15 - 40
помещения в административных зданиях, принадлежащих УД президента РБ	15 - 30
обычные административные помещения	12 - 25
квартиры	5 - 15
Районы, прилегающие к центру города:	
помещения «евростандарт»	15 - 30
обычные административные помещения	7 - 15
квартиры	5 - 15
Окраинные районы:	
помещения «евростандарт»	15 - 25
обычные административные помещения	5 - 15
квартиры	5 - 10

Такова ситуация с арендой офисов. А вот сделки купли-продажи нежилого фонда, и прежде всего офисов, практически прекратились -- у потенциальных собственников нет уверенности в том, что на следующий день после приобретения их недвижимость не конфискуют «именем революционной необходимости».

Несколько более активен рынок торговых помещений. Проводимая властями политика вытеснения с минских улиц торговых киосков и ларьков заставляет их хозяев искать другие, более «основательные» помещения. Впрочем, запрет на торговлю спиртным в ночное время сильно ударил по карману многих мелких торговцев, отбив у них желание открывать новые «точки».

МНЕНИЕ

ЗА ДОБРЫЕ НАМЕРЕНИЯ НЕ СУДЯТ

Владимир ЛОПАТИН,
генеральный директор ассоциации «Рациональный дом»

Не могу согласиться с критикой правительственных и президентских программ строительства жилья, которая часто звучит со страниц «БДГ». Авторов статей, как правило, не устраивает ни то, что сделано в этом направлении в прошлом году, ни то, что планируется на будущее. Попробуем разобраться в ситуации.

Действительно, широкомасштабным вводом жилья в прошлом году мы обязаны прежде всего государственным суперльготным (на 40 лет, под 5% годовых) кредитам населению. Общий объем кредитования превысил BLR 2 трлн. Кредиты эти носят в основном эмиссионный характер и, конечно же, обошлись государству не дешево. Но хотел бы я посмотреть на специалиста, который предложил тогда иной, менее накладный для государства способ рассчитаться с членами ЖСК, заплатившими в 1991 - 1993 годах первые взносы за квартиры и ничего взамен не получившими, ибо эти взносы были «съедены» инфляцией. Государство им определенно задолжало, и оно же с ними рассчиталось.

Как и во всяком большом политически значимом деле, думаю, здесь не обошлось без перегибов. Сначала предполагалось кредитовать достройку ЖСК, начатых до 1 января 1995 года, то есть долгостроев с высокой степенью готовности. Но впоследствии появилась поправка: кредитуются все, кто успел начать строительство до конца 1996 года. А что такое «начать строительство»? Достаточно вырубить кусты на месте будущего дома и оформить это процентовкой. Что и было сделано в широких масштабах. В одном только Минске таких домов заложили более шестидесяти (12 -- город, остальные -- ведомственные ЖСК). А в целом по Беларуси только на нынешний год «достройка» таких домов предполагает финансирование в объеме BLR 9 трлн.!

То, что это перегиб, ясно сегодня, по-моему, всем. Вопрос только в том, как в нем признаться и как выправлять положение. Мне кажется, что тупика здесь нет. За добрые намерения не судят. А в том, что они были добрыми, надеюсь, никто не сомневается. И прямой откровенный разговор наши люди поймут. Тем более, что члены новых ЖСК будут обмануты в этом случае лишь в своих расчетах на скорое вселение, но не в финансовых вложениях. Льготные кредиты оформлялись практически на полную стоимость будущих квартир, почти без собственных вложений граждан.

Надо набраться мужества и перевести вновь созданные ЖСК на другие, внебюджетные формы финансирования, рассматривая эти формы как основные в будущем строительстве.

И вот когда государство делает первые шаги в направлении здравого смысла, разрабатывая и внедряя новые формы финансирования, оно опять же попадает под критику. На чем основывается скепсис критиков? На умозрительном предположении, что у нашего народа нет денег. Но по самым скромным подсчетам население Беларуси располагает средствами, равными 1,2 годового бюджета страны. И в основном это деньги не «горячие», а отложенные. Сколько из них может быть инвестировано в приобретение самого насущного и желанного -- жилья?.. Полагаю, немалая часть.

Теперь о текущих доходах населения. Стоимость строительства квадратного метра жилья, предлагаемого УКСом Мингорисполкома, составляет сегодня от BLR 5 до BLR 6 миллионов, это $230 - 270. И тогда среднестатистической белорусской семье, способной, откладывать на жилье $100 в месяц, для полной оплаты двухкомнатной квартиры понадобится не 16, а 9 - 10 лет. Цифра эта не астрономическая, а если будут задействованы системы, позволяющие гражданам вселяться в квартиры в кредит после оплаты лишь половины их стоимости, то ситуация и вовсе становится оптимистичной. 4 - 5 лет ожидания -- это как раз средняя длительность очереди на ЖСК в старые добрые доперестроечные времена. И никого это тогда не пугало.

Так что главная проблема состоит не в том, есть ли деньги, а в том, поверит ли наш не раз обманутый народ в новые финансово-строительные схемы государства. Проблема сложнейшая, но, надеюсь, не тупиковая. Во-первых, потому, что даже очень напуганные «пирамидами» и инфляцией люди, живущие впятером в одной комнате, все равно склонны в какую-то программу поверить. Во-вторых, потому, что последние три года я лично участвовал в подготовке программы, в реальность которой поверить смогут. Ведь в основу ее положена система стройсбережений, существующая в Германии более семидесяти лет и завоевавшая почти всю Европу. Нам, конечно, пришлось существенно переработать и дополнить классическую систему, приспосабливая ее к белорусским реалиям. Но суть ее не потеряна. И это -- первый гарант ее осуществимости.

Что касается второго гаранта, то это всемерная поддержка программы со стороны государственных структур буквально на всех уровнях. И мне, право же, обидно за тех неравнодушных, прогрессивно мыслящих чиновников, с которыми довелось работать при подготовке программы. Их немало, и заслуживают они отнюдь не иронии и критики, а уважения и признательности.

Значит ли это, что все у нас замечательно и можно спокойно дожидаться результатов? Ни в коей мере. Проблем немало. И связаны они не только с дефицитом нормативных актов, прежде всего в финансово-кредитной, налоговой областях, с устаревшим Жилищным кодексом, отсутствием ипотечного законодательства.

С волнением приходится ожидать приложений к совсем недавно подписанному президентом декрету N2. Очень хотелось бы убедить готовящих эти приложения в том, что декларирование не должно распространяться на граждан, участвующих в стройсбережениях. Во-первых, потому, что это сбережения, которые откладываются долгое время мелкими частями. Во-вторых, это строительные, жилищные сбережения.

КОНВЕРСИЯ

ВЗРЫВООПАСНОЕ НАСЛЕДСТВО ПРОСИТСЯ В ХОРОШИЕ РУКИ

Александр МАЕВСКИЙ

С окончанием «холодной войны» страны СНГ и Восточной Европы столкнулись с необходимостью сокращения армии. Возникла проблема использования высвободившейся техники и боеприпасов. И с 1991 года Беларусь без заметного успеха пыталась разгрузить свои арсеналы, на которых хранятся тысячи тонн накопленных за долгие годы боеприпасов. И лишь взрыв армейского склада близ деревни Шищицы осенью прошлого года несколько расшевелил чиновников -- в Совете Министров сейчас рассматривается проект постановления правительства «О механизмах реализации государственной целевой программы утилизации обычных видов боеприпасов».

ПРОЩАНИЕ СЛАВЯНКИ

Осенью прошлого года с белорусской земли было вывезено последнее российское ядерное оружие. Государственный секретарь Совета безопасности Виктор Шейман лично присутствовал на проводах транспорта с мобильными пусковыми ракетными установками дивизии РВСН, покидавшей постоянное место дислокации у деревни Гезгалы Лидского района.

Как ни горько было некоторым нашим политикам расставаться с ядерным оружием, сделать это все же пришлось. В соответствии с договором о ракетах средней и малой дальности (РСМД) из Беларуси выведены все четыре российские дивизии ракетных войск стратегического назначения (причем даже с некоторым опережением графика).

Несмотря на то, что статус ядерной державы был временным и условным, а ракеты -- российскими, маленькой стране и ее молодому президенту было, видимо, приятно ощущать свою значимость и видеть в глазах обычно непроницаемых генералов НАТО некоторое заискивание. Но войска выведены, требования денег от России на рекультивацию земель под базами обернулись «нулевым вариантом» при погашении задолженности за поставленный газ. А что делать стране с огромным количеством техники и боеприпасов, принадлежавших когда-то Белорусскому военному округу? Продать?..

Что касается танков, бронетранспортеров, самолетов и вертолетов, то спрос на них есть. И они потихоньку уплывают, улетают, наконец, режутся, плавятся -- одним словом, их становится все меньше. Летом 1996 года, например, было продано 100 танков Венгрии (на сумму $10 млн.). Просочилась информация о возможном экспорте белорусских вооружений в Перу ($375 - 385 тыс.).

Другое дело -- накопленные на территории Беларуси боеприпасы. Грезы некоторых политиков о «маленькой ядерной державе» не сбылись, зато страна стала сплошным осколочно-фугасным арсеналом. На военных базах и складах находится три фронтовых запаса боеприпасов для ведения возможных боевых действий в Европе, «собранного» в таких количествах для стратегических целей -- подпитки бывших союзников по почившему в бозе Варшавскому договору. По мнению специалистов, чтобы использовать накопленные боеприпасы по прямому назначению, -- для стрельб на полигонах -- понадобится несколько десятилетий. Но главная проблема не в этом. Мало того, что столько боеприпасов просто не нужно стране с небольшой и постоянно сокращающейся армией, а стоимость хранения их очень велика даже для богатых стран. Этот арсенал угрожает безопасности населения, окружающей среде.

Особую тревогу вызывают непригодные к использованию боеприпасы. На складах Минобороны хранятся артиллерийские снаряды и авиационные средства поражения обширнейшей номенклатуры и разнооообразных калибров. Есть, например, бомбы весом от 500 тонн и выше, некоторые -- образцы 50-х годов.

Есть и еще один аспект проблемы, связанной с пребыванием в Беларуси российских войск. Белорусские военные, сменив россиян, были поражены количеством оставленных на прилегающих к базам территориях и сброшенных в водоемы снарядов, патронов, бомб и пр. И очень редко количество отправленного в Россию оружия соответствовало тому, которое должно было иметься на складах.

А ГОРОД ПОДУМАЛ: «УЧЕНЬЯ ИДУТ»

Проблема перенасыщенности Беларуси боеприпасами с каждым годом обостряется. Ведь на содержание примерно 60 складов нужны немалые средства.

А у министерства нет денег даже на содержание полноценной охраны арсеналов. И поэтому склады со взрывчатыми веществами, количества которых достаточно, чтобы устроить «фейерверк» с массовыми летальными последствиями, охраняются представителями ВОХР.

Не спасает от злоумышленников и техника: на большинстве складов Минобороны установлены сигнализационные системы «Клен» образца 50-х годов, которые давно и безнадежно устарели. Для обеспечения охраны не хватает даже колючей проволоки и служебных собак. Так что воровать здесь, вероятно, будут все больше. Список похищенного имущества с каждым годом растет. В 1995 году, например, совершена кража 8 ракет класса «воздух-земля» с арсенала в Щучине Гродненской области.

Еще одна проблема -- расположение арсеналов. Они находятся в непосредственной близости от населенных пунктов (например, один из складов боеприпасов размещен на центральной улице Барановичей). Эту проблему власти пытались решить в 1990 году, когда вышел указ Михаила Горбачева об обязательном выносе арсеналов из мест компактного проживания населения. Но если даже тогда не нашлось средств на эту программу, то что говорить о сегодняшнем дне. Остается лишь уповать на счастливую случайность, которая при взрыве боеприпасов на армейском складе не позволила стереть с лица земли всю деревню Шищицы. А ведь тогда было уничтожено 975 условных вагонов смертоносного запаса.

Чтобы решить эти проблемы, нужно уменьшить число арсеналов, избавиться от ненужных боеприпасов. Как это сделать? Использование их по назначению на полигонах вряд ли позволит быстро опустошить склады. На организацию полномасштабных учений со стрельбами боевыми артиллерийскими снарядами, с использованием авиационных средств поражения опять же нет средств. Белорусские генералы все больше уподобляются российскому императору Петру III, который разрабатывал военные кампании и проводил ученья с помощью оловянных солдатиков в комнатах дворца. А белорусская армия становится сплошным стройбатом, где солдат держит автомат дважды: один раз -- при принятии присяги, второй -- на стрельбище.

Другой вариант -- продать боеприпасы в третьи страны. Но, к сожалению, там они тоже не очень нужны. К тому же придется конкурировать с Россией, Украиной и другими странами СНГ, испытывающими аналогичные проблемы.

Взорвать содержимое складов тоже не получится. Во-первых, подрыв боеприпасов в бронекамерах -- довольно медленный процесс, сопряженный с частым выходом техники из строя. Второе препятствие -- вопросы безопасности и экологии. К тому же уничтожение десятков тонн черных и цветных металлов может быть расценено как вредительство.

Таким образом, выход один -- создание в стране базы для промышленной утилизации боеприпасов. И в первую очередь Беларусь должна позаботиться о непригодных к использованию обычных боеприпасах. По данным Минобороны на 1 января 1996 года, на базах и арсеналах их накоплено порядка 19 тыс. тонн, в т.ч. 13,5 тыс. тонн боеприпасов и их элементов к артиллерийскому вооружению, 5 тыс.тонн авиационных средств поражения и 0,5 тыс. тонн инженерных боеприпасов. Общее количество боеприпасов, подлежащих утилизации до 2000 года,-- около 59 тыс. тонн.

«БЕЛКОНВЕРС»: «БЫСТРО И КАЧЕСТВЕННО СЛЕПИМ СНЕЖНУЮ БАБУ НА ВАШЕМ БАЛКОНЕ ИЗ ВАШЕГО СНЕГА»

Примерно на такую многообещающую рекламу клюнули чиновники Минобороны, когда в 1991 был поднят вопрос о необходимости избавления от наследства «холодной войны» и создания в стране предприятия для промышленной утилизации боеприпасов. За основу была взята идея первого заместителя министра обороны Александара Тушинского, с которым провели переговоры представители американской фирмы «Эллайент Техсистемс».

Для размещения совместного предприятия был предложен бывший 43-й арсенал ГРАУ близ ст.Закопытье Гомельской области (с 1992 года -- 43-й ремонтно-механический завод) -- крупнейший склад артиллерийских снарядов Минобороны Беларуси. Американцы обязались поставить необходимое оборудование и технологии. А чтобы ознакомить белорусскую сторону со своим производством, пригласили г-на Тушинского посетить их предприятие в США. Однако Александр Тушинский и начальник 43-го арсенала прибыли на завод в субботу, когда тот не работал. Так что наблюдать разделывание боеприпасов «по-американски» они так и не смогли.

Тем не менее министру обороны Козловскому был представлен документ, в котором указывалось, что проект СП с «Эллайент Техсистемс» выгоднее предложений российских предприятий, а также германской и французской фирм. (Кстати, свои площади для размещения производственной базы предлагали и некоторые отечественные заводы, заинтересованные в получаемых после разделки боеприпасов порохе и металлах).

Несмотря на несогласие военной контрразведки, в 1993 году было подписано соглашение о создании СП «Белконверс». К американской и белорусской сторонам присоединилась английская фирма «Рапиербейз ЛТД.», которая взяла на себя обязательства по организации маркетинговых исследований и сбыта.

За время деятельности СП военная контрразведка направила в вышестоящие инстанции более 10 представлений о его невыгодности и опасности. В частности, обращалось внимание на способы хранения уже разделанных боеприпасов, на их доставку к месту утилизации и т.д. Одно время Минобороны было даже запрещено передавать боеприпасы на утилизацию в Закопытье до приведения предприятия в соответствие с правилами взрыво-пожарной безопасности.

В 1994 году «Белконверс» посетил помощник президента по особым поручениям Виктор Кучинский, который указал на те же недостатки. Тем не менее предприятие продолжает работать, несмотря даже на то, что в октябре 1995 года при дроблении пороховых зарядов, извлеченных из снарядов, погибли 4 человека из обслуживающего персонала.

Согласно условиям контракта и перечню боеприпасов «Белконверс» с 1994 года должен был утилизировать непригодные артиллерийские снаряды в Закопытье и взяться за авиационные средства поражения и инженерные боеприпасы. Однако этого не произошло. На складах накоплены десятки тысяч тонн пороха, оставшегося после расснаряжения снарядов в латунных гильзах, а также стальные гильзы, на которые, по словам руководителей СП, нет спроса.

По прошествии четырех лет после начала работы «Белконверса» выяснилось, что поставленная американцами технология не предполагает реального использования многих получаемых в процессе утилизации боеприпасов элементов. Например, при вымывке из снарядов взрывчатого вещества (тротила) получается суспензия, содержащая 30% воды. С технической точки зрения она неприменима как промышленное взрывчатое вещество и может сдетонировать при наличии заряда, не уступающего ей по весу.

По сути, вся работа СП сводилась к утилизации приобретаемых у Минобороны по заниженным ценам снарядов в латунных гильзах, которые (так же, как карбид вольфрама и другие цветные металлы) почти «не находили» спроса в Беларуси и вывозились за границу.

Вряд ли Минобороны получает какую-то прибыль от деятельности предприятия в Закопытье. Более того, военное министерство не является и хозяином предприятия. На первый взгляд, министерству принадлежит 51% акций СП, но на самом деле это -- усредненный и условный показатель. По сведениям, полученным из компетентных источников, уставный фонд предприятия разделен на пакеты акций двух видов: акции «А» с правом голоса (военным принадлежит всего 45% их) и акции вида «Б» (55%).

КОНВЕРСИЯ И ИНТЕГРАЦИЯ

В 1995 -1996 гг., после того, как выяснилось, что «Белконверс» не выполняет условий контракта, научно-техническим комитетом Минобороны был проведен технико-экономический анализ российской и американской технологий утилизации боеснарядов. Итоги исследования были представлены правительству. 25 июня 1996 года Кабинет Министров утвердил «Государственную целевую программу утилизации обычных боеприпасов». Потом Министерство оборонной промышленности России и Минэкономики Беларуси подписали соглашение о сотрудничестве в области утилизации боеприпасов и поставок российских технологий.

Таким образом, в 1996 году было положено начало формированию системы утилизации боеприпасов под государственным контролем и в сотрудничестве с Россией. Реализовывать программу планируется в три этапа с постепенным сокращением выделяемых государственных средств (на эти цели в бюджете предусмотрено $10 млн.).

Рассматривался вариант утилизации белорусских боеприпасов на Брянском химическом заводе. Однако от этого проекта пришлось отказаться по финансовым соображениям. Тем не менее именно на этом предприятии будет обучаться персонал для создаваемых в Беларуси центров промышленной утилизации боеприпасов -- артиллерийских выстрелов в Закопытье Гомельской области и авиационных средств поражения в Городке Витебской области.

В течение 1997 года в Беларуси будет создана, по сути, новая отрасль промышленности. Россия поставит необходимое оборудование, а белорусская сторона займется разработкой технологий по расснаряжению боеприпасов. Учитывая значительные объемы получаемых при этом черных и цветных металлов (стали, латуни, меди, карбида вольфрама), планируется закупить в России оборудование для их переработки. По оценкам Минэкономики Беларуси, до 2000 года от утилизации боеприпасов государство получит прибыль в размере $3,073 млн.

Сегодня в Совмине Беларуси готовится постановление «О механизмах реализации государственной целевой программмы утилизации обычных видов боеприпасов». Ответственность за выполнение программы возлагается на Белорусский государственный научно-производственный концерн порошковой металлургии, в котором будет создана дирекция промышленной утилизации боеприпасов. Минобороны обязано безвозмездно предоставить в ее распоряжение сооружения, оборудование и боеприпасы. За военными сохраняются функции хранения боеприпасов, подлежащих утилизации, их обслуживания на складах и транспортировки.

Правда, объем предстоящих работ и хроническое невыполнение бюджета в Беларуси заставляют специалистов сомневаться в реальности сроков реализации программы.

ПОДПИСКА + ЛОТЕРЕЯ

ЗАО "Беларусская Деловая Газета" объявляет лотерею с розыгрышем ценных призов, проводимую в рамках подписной кампании на 2 квартал 1997 года.

Среди подписчиков "Белорусской Деловой Газеты" будут разыграны:

- Зажигалки "Ronson" и ручки "PARKER", предоставленные в качестве призов фирмой "Magic Service".



официальный дистрибьютор фирм "PARKER" и "RONSON" тел. (017) 268 69 02, 276 93 88.

СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ДОМА И ОФИСА
магазин "Рамит-СТРОЙМАРКЕТ"
г. Минск, ул. Д.Сердича, 11
тел. (017) 253 70 01.

- а также швейцарские часы "CERTINA", предоставленные в качестве приза магазином "РАМИТ-СТРОЙМАРКЕТ".

Министерство связи и информатики Республики Беларусь

АБОНЕМЕНТ НА ГАЗЕТУ

БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

ПОДПИСКА С ms И "РАМИТ-СТРОЙМАРКЕТ"

63879 Подписной индекс

Количество экземпляров

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда (почтовый индекс) (адрес)

Кому (фамилия, инициалы)

ДОСТАВОЧНАЯ КАРТА

ms "РАМИТ-СТРОЙМАРКЕТ"

63879 Подписной индекс

НА ГАЗЕТУ БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

ПВ	место	литер	Стоимость подписки на квартал - 111.000(1 экз.) на месяц -37.000руб.(1экз.)	Количество экземпляров

на 1997 год по месяцам:

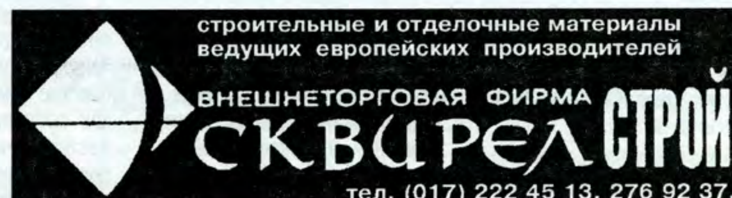
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда (почтовый индекс) (адрес)

Кому (фамилия, инициалы)

Среди подписчиков газеты "Имя" будут разыграны:

- бытовая техника BOSCH, предоставленная фирмой "Сквирел-строй".





г. Минск, ул. Комсомольская, 13.
тел.(017) 223 12 07.

marcopizzi

салон - магазин итальянской обуви

- а также купон на сумму 99 USD на покупку обуви в салоне - магазине "MARCO PIZZI".

Министерство связи и информатики Республики Беларусь

АБОНЕМЕНТ НА ГАЗЕТУ ИМЯ

подписка с marcopizzi и "СКВИРЕЛ-СТРОЙ"

63211 Подписной индекс

Количество экземпляров

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда (почтовый индекс) (адрес)

Кому (фамилия, инициалы)

ДОСТАВОЧНАЯ КАРТА

marcopizzi "СКВИРЕЛ-СТРОЙ"

63211 Подписной индекс

НА ГАЗЕТУ ИМЯ

ПВ	место	литер	Стоимость подписки на квартал - 45.000руб.(1 экз.) на месяц - 15.000руб.(1 экз.)	Количество экземпляров

на 1997 год по месяцам:

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12

Куда (почтовый индекс) (адрес)

Кому (фамилия, инициалы)

А также среди подписчиков обеих газет будет разыгран СУПЕР - ПРИЗ - туристическая путевка в Грецию.

**Подписка проводится:
до 10 марта - во всех отделениях связи РБ;
до 29 марта - в редакции по адресу:
г. Минск, пл. Свободы, 17, к. 601а.**

Итоги розыгрыша и фамилии победителей будут опубликованы в "Белорусской Деловой Газете" в номере от 3 апреля 1997г. и в газете "Имя" в номере от 4 апреля 1997г..

Тел. для справок (017) 226 87 99, 229 22 10.

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ И ВЫИГРЫВАЙТЕ

ГЕОПОЛИТИКА

КОГДА ДЖИГИТЫ

Юрий ШЕВЦОВ,
Центр европейских гуманитарных исследований

Беларусь -- страна иррациональная. Именно этот факт используют некоторые российские и белорусские политики в своем стремлении вернуть народы в «прекрасное» брежневское вчера. Но не будем забывать о неразрешимых проблемах, которые подорвали самую могучую в истории Евразии империю. В числе таких «забытых» проблем -- Кавказ.

На белорусском политическом Олимпе, вероятно, придерживаются идеи Солженицына о возможности ухода России с Кавказа. Дескать, стоит только


Рамазан -- российский национальный праздник

прочной границей отделиться от Кавказа и Закавказья с их проблемами, и тогда Россия (и в случае слияния с ней -- Беларусь) сможет вздохнуть спокойно. Однако на деле-то «отделиться» от Кавказа Россия не в состоянии. Остановить перенос кавказского кризиса на обширные территории России уже невозможно.

Что же такое Кавказ и Закавказье сегодня?

В этом регионе четко выделяются две линии политического противостояния: азербайджано-армянский конфликт и зона политических конфликтов между горцами Кавказа и равнинными народами по обе стороны кавказского хребта (осетин и абхазов с грузинами, чеченцев с русскими, лезгин с азербайджанцами и т.п.). Между самими горцами четко проявился только один конфликт -- осетино-ингушский, который обернулся наименее кровавой из вспыхнувших в регионе после начала перестройки войн.

КАРАБАХСКИЙ ГЕНОЦИД И МИГРАЦИОННЫЙ ВЫБРОС В РОССИЮ

Армяно-азербайджанское противостояние -- самый длительный, разрушительный и значимый в геополитическом плане конфликт в этом регионе. На карабахской войне погибли около 50 тысяч человек. С территорий, где сейчас дислоцируются вооруженные силы самопровозглашенной армянской Карабахской республики, изгнано около 1 миллиона человек. Еще около 300 тысяч армян и примерно столько же азербайджанцев покинули территорию Азербайджана и Армении в порядке принудительного обмена населением, проведенного этими странами после начала карабахского конфликта.

Особенно ощутимыми оказались потери Армении. Они были вызваны и многолетней топливно-транспортной блокадой со стороны Азербайджана и Турции, и длительной гражданской войной, и политической нестабильностью первой половины 90-х годов в соседней Грузии.

В результате экономических и военных тягот Армению покинули около десяти процентов ее довоенного населения, или примерно 300 тысяч человек. Это преимущественно армяне, которые направились в Россию и осели, в основном, в Краснодарском и Ставропольском краях, а также в Ростовской области. Впрочем, реальное число представителей этой национальности, выехавших из Закавказья, гораздо больше, если учесть тех, которые покинули Азербайджан. Вероятно, в целом это около полумиллиона человек. С другой стороны, естественный прирост и миграция в Армению части армян из Азербайджана привели к росту населения этой закавказской страны с 3283 тыс. в 1989 году до 3750 тыс. человек в 1995 году.

Людские потери Азербайджана ниже, чем у армян: согласно данным Статкомитета СНГ население этой бывшей советской республики в 1995 году составляло 7420 тыс. человек, что на 400 тыс. больше, чем зарегистрировано в 1989 году последней всесоюзной переписью (7029 тыс. человек). Это увеличение обеспечено преимущественно естественным приростом. Если учесть, что в результате обмена населением с Арменией Азербайджан должен был получить дополнительно около 300 тысяч граждан, выходит, что его абсолютные потери в связи с миграцией за пределы Кавказа и Закавказья составили, вероятно, также около полумиллиона человек. Однако в отличие от Армении из Азербайджана уезжали не столько сами азербайджанцы, сколько славяне.

Принципиально важный момент карабахского конфликта применительно к Азербайджану -- большая доля беженцев в населении страны. Свыше двадцати процентов довоенного населения Азербайджана сегодня оккупировано армянами. Более миллиона человек (или примерно 20% населения) -- беженцы из регионов, где армянские войска провели тотальные этнические чистки.

Важно и то, что обе страны покинуло много славян: ныне и Армения, и Азербайджан практически полностью от них «очищены». То есть карабахская война привела к принципиальным изменениям во всей этно-культурной и политико-экономической структуре закавказского региона. Самые крупные его государства -- Азербайджан и Армения -- стали практически моноэтничными. Для сегодняшней славянофильской Беларуси в некотором смысле важно, что эти государства стали почти свободными именно от славян.

Поощрение Москвой миграции в Закавказье европейцев, изучение местными народами русского языка и культуры -- сегодня все это практически сведено на нет. С другой стороны, около 1 млн. человек из этих стран мигрировали в государства СНГ. (В основном -- на территорию Северного Кавказа). Лишь около трети этих беженцев являются славянами.

Карабахский кризис привел к заметному фактическому уменьшению доли славян в населении Краснодарского и Ставропольского краев, Ростовской области. Беженцы в основном пополнили местные армянские и (в меньшей степени) азербайджанские общины. Попытка силой вернуть их назад может привести к распространению карабахского кризиса на территорию России.

АРМЯНСКИЙ БАРЬЕР ДЛЯ «ПАНТУРАНИСТОВ»

Карабахская война очень важна в геополитическом плане. Наиболее существенное изменение, произошедшее в результате этого конфликта, -- возникновение прочного армянского барьера между Азербайджаном и Турцией. В ходе войны карабахские армяне закрепились на большей части бывшей Нагорно-Карабахской автономной области Азербайджанской ССР (примерно 80% территории бывшей автономии) и заняли примерно такую же площадь на прилегающей собственно азербайджанской земле. Азербайджанскую территорию карабахские армяне рассматривают как временно оккупированную из стратегических соображений и подлежащую возвращению в случае примирения с Баку. Тем не менее они выселили со всех занятых земель азербайджанское население, не приступив при этом к заселению этих территорий армянами.

Сегодня занятые армянами территории за пределами Карабаха в основном остаются безлюдными и разграбленными. В результате армянской оккупации этих земель Карабах избежал партизанской войны (сказалась идеально проведенная политика выжженной земли), обеспечил истощение экономических ресурсов Азербайджана (они пошли на помощь беженцам), «прикрыл» от ответных действий азербайджанцев значительную часть внешних границ Армении и создал условия для прямого сообщения между Карабахом и Арменией.

Особенно важно, что карабахские армяне заняли более ста километров азербайджано-иранской границы и обеспечили тем самым возможность сообщения с Ираном через оккупированные территории. У самой Армении граница с этим государством составляет лишь несколько десятков километров, причем в географическом плане для строительства дорог и других коммуникаций она неудобна.

Карабахские завоевания открыли для Армении «окно в мир» после введения Турцией экономической блокады, паралича грузинских коммуникаций во время гражданской войны и полосы нестабильности в этой второй христианской стране Закавказья. Таким образом, Иран стал одним из самых важных субъектов в карабахском кризисе. По сути, от него долгое время зависела (и в немалой степени зависит сейчас) экономическая устойчивость Армении, значит, и карабахская оккупация азербайджанских территорий, и выживание армян как таковых.

ЗАРАТУСТРА ИМ ПОМОЖЕТ?

Иранскому фактору стоит уделить более пристальное внимание. По существу Тегеран и Ереван сегодня находятся в состоянии негласного стратегического партнерства, когда внешняя политика обеих стран крайне выгодна друг для друга, и даже более того -- когда без взаимопомощи невозможно достичь собственных внешнеполитических целей.

Армения не позволяет сомкнуться Турции и Азербайджану. Армяне не допустили развития широкомасштабных прямых экономических связей между Азербайджаном и Турцией. Азербайджан после краха Грузии, чеченской войны и экономического ослабления России в экономическом плане был вынужден переориентироваться на сотрудничество прежде всего с Ираном.

Армения не допустила проведения трубопроводов от новых месторождений нефти из Азербайджана в Турцию. Тем самым выиграли Россия (нефть пойдет через Кавказ в Новороссийск), Грузия (вспомогательный маршрут этой нефти -- порт Поти) и Иран (у Тегерана появилась возможность участия в разработке азербайджанских месторождений, кроме того, стопорится экономический расцвет восточной части Турции, населенной в основном антитурецки настроенными курдами. А главное -- Турция не может перейти к непосредственному крупномасштабному экономическому и прочему присутствию в преимущественно тюркоязычной бывшей советской Средней Азии). К тому же в Средней Азии Россия теряет одну позицию за другой. Ирану важно, чтобы возникший в Средней Азии вакуум не заполнила другая крупная держава. Тогда у Тегерана останется больше возможностей для собственной экспансии.

Турецко-иранские противоречия из-за влияния на Азербайджан имеют и другую сторону. В некотором смысле азербайджанский вопрос является жизненно важным для существования Ирана как государства. В Азербайджанской Республике проживает только треть всего количества азербайджанцев в регионе. Остальные две трети составляют население иранского Азербайджана, расположенного по другую сторону государственной границы. И в Иране положение азербайджанцев особенное: они традиционно населяют один из самых развитых в экономическом плане регионов этой динамично развивающейся азиатской страны и составляют здесь вторую по численности этническую группу после персов.

В целом Иран -- очень пестрое в этническом плане государство. Персы составляют лишь немногим более половины населения 63-миллионной страны. Азербайджанцы -- примерно четверть. Остальное население -- это курды, арабы-шииты и еще менее многочисленные народы и племена. Всего в Иране проживает около пятидесяти народов и народностей. Причем сами персы вовсе не едины в культурном плане и разделяются на разные этнокультурные группы. Сепаратизм или протурецкая ориентация азербайджанцев могли бы превратить Иран в арену долговременного политического кризиса, что, в свою очередь, чревато распадом страны. Так что для Ирана не допустить Турцию к Азербайджану принципиально важно и по внутренним соображениям.

Есть и еще один внутренний иранский фактор в этой коллизии: азербайджанцы по обе стороны границы являются преиму-


Большой исход

щественно шиитами. Это единственный крупный тюркоязычный народ, который исповедует шиитское направление в исламе. Шиизм является доминирующим исламским течением в Иране. Вся иранская исламская революция 1979 года была шиитской революцией. Шиизм является тем консолидантом, на котором покоится единство полиэтнического иранского общества. Шиитский Иран -- это в какой-то мере православная Россия до Октябрьской революции 1917 года.

Азербайджанский национализм или протурецкое азербайджанское движение, таким образом, в случае своей активизации были бы не просто направлены против персов как господствующей этнической группы в Иране -- они бы еще и ослабили шиизм как таковой. Ясно, что Иран в этом не заинтересован, и недопущение влияния Турции на Азербайджан после ослабления России стало для Тегерана вопросом жизненной важности. Ограниченные армянские успехи в Карабахе в этом смысле Тегерану выгодны. А значит, армянский барьер на пути Турции в Среднюю Азию будет, вероятно, по-прежнему мощным, несмотря на смягчение турецкой официальной политики в отношении Еревана. И пока не прекратится ирано-турецкое противостояние -- устойчивого мира в этом регионе, скорее всего, не будет. Любое вмешательство той же России ныне может носить только ограниченный характер. Ни Армению, ни Азербайджан Россия уже не в состоянии взять под свою военно-политическую защиту или на экономическое содержание, как это было ранее. И постепенное ослабление позиций Москвы в регионе компенсируется ростом влияния Тегерана.

Есть и еще один аспект в турецко-иранском противостоянии -- курдский вопрос. Уже свыше 10 лет турецкая армия с переменным успехом борется в восточной части своей страны с курдским национальным движением. Здесь сосредоточено три четверти турецких вооруженных сил. Несмотря на это, курды продолжают эффективно сопротивляться. Тегерану этот затяжной конфликт выгоден, ибо турецкие курды выполняют роль своего рода кордона, дополнительного барьера между Ираном и Турцией. По той же причине выгоден турецко-курдский конфликт и Армении.

В печать не раз попадали сведения о прямой поддержке армянами и иранцами курдских повстанцев в Турции. Конца конфликту с курдами в Турции пока не видно. Значит, и рост влияния в Закавказье Ирана пока, вероятно, будет продолжаться. Так что устойчивого примирения Армении с Азербайджаном еще долгое время, видимо, не будет.

Кстати, примирения не будет независимо от того, хочет того Москва или нет. И чем дольше будет продолжаться экономический и военный рост мощи Ирана с помощью России -- тем меньше рычагов влияния на местные политические процессы останется у российского государства. А отказаться от военно-экономического сотрудничества с Тегераном Москва ныне уже не может -- слишком выгодно оно для истощенной экономики России.

Наконец, слишком многими последствиями чревато обострение отношений с Ираном для России в регионе Каспийского моря, чтобы Москва могла отказаться от строительства в Иране АЭС, металлургических комбинатов и других подобных объектов, которые в перспективе обеспечат этой стране значительную мощь.

ПОКА БЫЛА СИЛЬНА МОСКВА...

Суть закавказских проблем -- противостояние интересов Турции и Ирана. Сущность кавказских проблем иная. Но для постсоветского пространства последствия решения кавказского вопроса не менее важны, чем дела закавказские. Вероятно, не будет преувеличением сказать, что в основе всех кавказских проблем лежит географический фактор.

На каком-то этапе развития горное хозяйство не может обеспечить потребностей растущего населения. Требуется либо технологический рывок, либо отток части населения из горных аулов. На протяжении всей истории Кавказа прослеживается закономерность: волна за волной горцы регулярно «сходят» с гор на равнину. Адаптация горцев на равнине проходила в разные исторические эпохи по-разному. Для нас важна современность.

В конце пятидесятых годов, вскоре после возврата части мусульманских горских народов из сталинской ссылки, здесь начался демографический взрыв. Вероятно, резкий рост численности горцев Кавказа в конце 50-х годов обусловлен рядом причин:

1. Именно в это время произошло общее, в масштабе всего Советского Союза (и даже более --

ГЕОПОЛИТИКА

СПУСКАЮТСЯ С ГОР

всего мира) улучшение условий жизни: выросло качество здравоохранения, прекратились крупномасштабные войны, начал быстро расти уровень жизни благодаря использованию достижений научно-технической революции.

2. У горцев после их возвращения только за счет упразднения режима ссылки улучшились условия жизни, что стимулировало рост рождаемости. Причем «на равнине» рост уровня и качества жизни происходил еще быстрее, чем в горах.

3. Большинство горцев вернулось из ссылки в аулы, то есть к сельскому образу жизни, который стимулирует рост семьи, особенно в условиях низкого влияния на кавказские народы советской идеологии с ее в своей основе «городским» культурным началом.

4. Оставшаяся «на равнине», не вернувшаяся из ссылки в горы часть кавказских народов (или переселившаяся на равнину до конца 50-х годов часть тех народов, которые не подвергались депортации) освободила жизненное пространство в горах для быстрого заполнения молодым поколением, создала дополнительные благоприятные условия для увеличения рождаемости за счет социальной поддержки, которую «равнинные» кавказские общины оказывали своим сородичам, вернувшимся в горы.

Демографический взрыв в горах Кавказа уже в 60-е годы потребовал специальной государственной программы. Аграрная перенаселенность, безработица, низкий по сравнению с равниной и городом уровень и качество жизни горцев -- все это толкало горскую молодежь «вниз» -- в близлежащие долины, заселенные в основном русскими, и в крупные города Советского Союза, где после сталинских депортаций успели закрепиться значительные горские общины.

Власти же прежде всего стремились переселить горцев в равнинные районы кавказских республик. Именно для территориального обеспечения таких переселений к горским автономиям после их восстановления в 1957 году были кое-где присоединены населенные русскими казаками долины. Больше всего приращений получила таким образом, вероятно, Чечня. В долинах расстраивались города, где горцы получали кабинеты начальников, работали в торговле или в сфере обслуживания. В селах долин такие переселенцы получали гораздо больше земли для ведения сельского хозяйства, чем они имели в горах.

РАНЬШЕ ГОРЦЫ СХОДИЛИ С ГОР ЗА НАШИ ДЕНЬГИ

Переселение горцев в долины требовало значительных капиталовложений. Тем более, что демографический взрыв среди горских народов продолжался. Нужно было цивилизованно решать проблему горской молодежи.

По большому счету, для урегулирования кавказской проблемы при любой власти необходимо построить в Предкавказье несколько очень крупных городов, заселить их местными горцами, обучить их работе в промышленности; заменить неэффективное сельское хозяйство в горах хотя бы народными промыслами, как во многих районах Дагестана. Тогда удалось бы снизить рождаемость в семьях местных жителей и демографическое давление в горных районах. Урбанизационные ресурсы Кавказа достаточно велики. Доля горцев, проживавших в 1989 году в горах, составляет около половины численности этих народов в регионе. То есть для решения кавказской проблемы Советскому Союзу нужно было как можно быстрее переселить в города 2-3 млн. молодых горцев.

В местных долинных регионах проживали в 1989 году преимущественно русские, в других частях Кавказа -- грузины и некоторые другие культурные группы. Славяне в 1989 году составляли порядка трети населения Кавказа и проживали в основном в городах и долинах.

Продолжение политики «схода» горцев с гор вело к резкому изменению соотношения между этническими группами в долинных регионах и, естественно, провоцировало рост межнациональной напряженности. Интересно, что напряженность возникала в этом случае не только между славянами (или грузинами) и недавними переселенцами, но и между «новыми» переселенцами и теми группами горских народов, которые относительно давно проживали в долинах. В Чечне это вылилось в конфликт между южной Чечней (опорой Дудаева) и непримиримой оппозицией вообще с долинами, где чеченцы в значительной мере поддерживали Доку Завгаева.

В идеале, если бы горцы оседали только в Предкавказье, кавказская проблема могла быть решена за счет общесоюзного бюджета за 10-20 лет. Но тогда самыми крупными центрами промышленного производства и политического влияния здесь стали бы уже горские по своему характеру Грозный, Минеральные Воды, Майкоп, Владикавказ и т.д., а не Тбилиси, Краснодар, Ставрополь. Решение кавказской проблемы состояло в резком подъеме за счет славянских народов экономического и политического значения неславянских народов Кавказа.



Кавказ: демонстрация силы

Решение кавказской проблемы требует от любой власти мер не только очень дорогостоящих, но и очень быстрых. Любое промедление делало ситуацию неуправляемой. Элементы такой неуправляемости наблюдались и во времена существования СССР. Значительная часть горцев переселялась в крупные города России, Грузии, Казахстана, Украины. Между тем образ жизни в горах и в городе принципиально различен. К какой бы нации ни принадлежал горец, горы «заставляют» его культивировать мстительность и гостеприимство, взаимопомощь и семейные традиции. Недаром, скажем, грузинские горцы -- сваны -- по манере поведения от тех же чеченцев ничем принципиально не отличаются, а со своими сородичами-грузинами имеют достаточно сложные отношения. Примечательно, что во время изгнания абхазами грузин из Сухуми сваны не помогли своим соотечественникам, более того -- просто ограбили тысячи беженцев, проходивших через их районы.

Кстати, у кавказских горцев была еще и древняя традиция воинственных грабительских набегов на равнинные районы. Люди со столь своеобразной клановой культурой, переселившись в города, естественно, пополняли в первую очередь ряды организованной преступности. Собственно сам горский образ жизни, сохраненный в советском городе, был преступлением. В СССР не поощрялась семейная взаимопомощь и клановость в торговле или административных структурах, индивидуальная предприимчивость и независимость от власти, которые ценились в горах.

В целом к концу 80-х годов Кавказ стал потенциальным источником серьезной политической нестабильности, которая могла возникнуть при малейшем ослаблении центральной власти. Когда перспектива цивилизованной адаптации на равнине для местных народов сошла на нет, обнищавшие горцы начали «сходить» с гор, и уже не в ПТУ долинных городов, а в военизированные отряды, принявшиеся по многовековой традиции открыто грабить равнинных жителей. Причем при современных средствах сообщения не имеет большого значения, где расположен равнинный город: объектами могут стать и Москва, и Петербург, и Тбилиси.

ОПЯТЬ ДЖИГИТЫ БЬЮТ ГРУЗИН И ПРОЧИХ

Самые крупномасштабные конфликты на Кавказе, разразившиеся после начала перестройки, привели к выселению негорских жителей из Абхазии. Свыше половины населения этой автономии составляли в 1989 году грузины. Абхазы же -- лишь около 20%. Сегодня грузин здесь нет вообще, как и большинства славян, покинувших охваченную войной территорию, несмотря на то, что абхазы и поддержавшие их горцы всего Кавказа против славян открыто не выступали. Опустевшие, разрушенные абхазские города и равнинные села сегодня заселяются в основном горцами. Абхазию покинуло в целом около ста тысяч человек.

В ходе осетинского конфликта несколько десятков тысяч грузин были изгнаны из Южной Осетии. Примерно столько же осетин было вынуждено вернуться на родину из Тбилиси и других городов Грузии. Осетины смогли победить грузин только благодаря объединению с более гористой и многолюдной Северной Осетией в одно государство. В каком-то смысле можно сказать, что, подвергшись угрозе со стороны еще более «горных» горцев -- ингушей, пытавшихся закрепиться в долинных районах близ Владикавказа, осетины сумели отбиться. Однако осетино-ингушский конфликт -- это все же конфликт между горными народами. Подобных конфликтов после перестройки в регионе было мало. Когда же горцы сталкивались с действительно равнинными народами, то всегда выигрывали.

За годы войны в Чечне и предшествовавшего ей сложного политического развития погибли или покинули страну не менее 50% проживавшего здесь славянского населения, зафиксированного переписью 1989 года. Число беженцев из Чечни за пределы Кавказа оценивается в 300-400 тысяч человек. Славяне среди них составляют порядка пятидесяти процентов.

Ответные действия властей против кавказцев в городах России предотвратили массовую миграцию беженцев-чеченцев, хотя некоторое количество их сюда все-таки прибыло.

В ходе чеченской войны значительная часть долинных районов этой бывшей советской автономии была очищена от славян для переселенцев из Южной Чечни. Не исключено, что какое-то время демографический взрыв в этой республике будет заполнять отвоеванное у славян жизненное пространство. Но усугубленная военными разрушениями нищета Чечни все равно подтолкнет горцев к исходу на равнины или к другой форме насильственного изъятия у равнинных народов части их имущества. Например, посредством федеральных программ по восстановлению разрушенного войной хозяйства Чечни, создания СЭЗ, как в Ингушетии, с особым доступом к российскому экономическому пространству и т.п.

Вероятнее всего, из-за отсутствия у России средств, необходимых, чтобы откупиться от воинственных горцев, кавказский кризис будет распространяться на новые регионы. Самая слабая часть окружающей Кавказ цепи равнинных стран -- это, вероятно, Грузия. Кавказцы традиционно, все две тысячи лет существования этой страны на реке Риони, грабили грузин, истощая в беспрестанной войне своих «абреков». Последние двести лет лишь Российская империя и Советский Союз сумели более-менее стабилизировать обстановку в Грузии и спасти ее жителей от физического уничтожения. В этом регионе геноцид -- естественное завершение войны для проигравшего народа.

В 1915 году турки с курдами сумели за несколько месяцев уничтожить около полутора миллионов армян из примерно двух-трех миллионов, проживавших в то время в Закавказье. Сталин же вообще отправил четыре горских народа на 13 лет в ссылку -- в Сибирь и Казахстан. И угроза геноцида грузин в начале XXI века -- далеко не преувеличение.

После распада СССР Грузия осталась один на один с горцами и проиграла им обе войны. Более того, в результате военного поражения страна в начале 90-х годов фактически распалась на множество микрорегионов, сконцентрированных преимущественно вокруг территорий компактного расселения разных этнических групп грузин. Кстати, в Грузии только крупных этнических групп грузин насчитывается 11 (мингрелы, кахетинцы, аджарцы, сваны и т.д.).

В стране тогда начался голод. Ее покинули практически все славяне. (В 1989 году здесь проживало около 10% славян из 5500 тыс. населения). Уехало и множество грузин. Эдуард Шеварднадзе оценил потери Грузии в результате массового исхода населения за пределы региона в 800 тыс.-1 млн. человек, то есть примерно в 20% довоенного населения.

Основной поток беженцев из Грузии пришелся, естественно, на Россию, преимущественно на крупные российские города и на степную часть Северного Кавказа. Хотя, конечно, исход армян на Северный Кавказ был еще более масштабен.

ЧЕЧЕНСКАЯ ВОЙНА ЛИШЬ НЕСКОЛЬКО ЗАМЕДЛИЛА МАРШ ГОРЦЕВ ПО РАВНИНЕ

По большому счету, только начало чеченской войны спасло Грузию от решающей атаки горских народов, предполагавших совершить из Абхазии военный поход в Аджарию и завоевать тем самым сухопутную границу Кавказа с Турцией. Известный Шамиль Басаев, возглавлявший чеченский отряд, который воевал на стороне абхазов против грузин, к примеру, был просто вынужден вернуться из Абхазии в Чечню ввиду приближающейся войны с Россией.

Распространение новых конфликтов с Кавказа на другие регионы неизбежно -- ведь нищета в горных районах усиливается, демографический взрыв продолжается. Что делать местной молодежи, как не воевать? Если возобновится натиск горцев на Грузию, России или Западу придется ее спасать. Ведь воинственное паразитическое исламское горское государство или что-то в этом роде с обширным выходом к морю и к беспокойной Восточной Турции может стать для мира точкой более угрожающей, чем весь Ближний Восток.

Если же нестабильность с Кавказа распространится не на Грузию, а на Азербайджан, к примеру, в результате начала войны за воссоединение лезгинского народа, расселенного по обе стороны российско-азербайджанской границы, то в руках у горцев могут оказаться азербайджанские месторождения нефти.

Может статься другое: эти месторождения просто не удастся разработать из-за беспрестанных боевых действий. Возможна и еще одна схема: горцы могут выступить в отношении Азербайджана под проиранскими знаменами исламского фундаментализма.

Наконец, Северный Кавказ России, ставший этнически очень пестрым в результате массовых миграций беженцев с Кавказа и Закавказья, также может взорваться, если центральная власть в России еще больше ослабеет.

Да и кто, собственно, уже сейчас может защитить местных славян от тех же горцев? Российская армия показала в Чечне свою неспособность к этому. А если кавказский кризис постепенно распространится на все регионы Предкавказья?

Кавказ стал одной из самых опасных для всего мира конфликтных зон. Потушить эту сплошную «горячую точку» можно только очень массированным внешним экономическим и политическим вливанием. Одной России это не под силу. А Запад в ближайшее время будет занят, скорее, умиротворением Балкан.

Так что Кавказ, вероятнее всего, надолго сохранится как источник постоянной политической напряженности. Более того, если Россия позволит себе действительную напряженность в отношениях с Западом, то она может как минимум остаться один на один с Кавказом, Закавказьем, беженцами, горцами, казаками -- то есть с проблемами, которые сами по себе способны взорвать все российское государство, истощить Москву новыми лавинами нестабильности, сокрушить эту ранее великую державу и без всякой ядерной войны.

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 16 (359) 06.3.97

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Полиграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск **Сергей ОСИПЦОВ**

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220030, Минск, пл.Свободы, 17-518
ТЕЛЕФОНЫ: (017) 223-71-18, 226-78-77
ФАКС: (017) 223-61-05

КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)90-222-343 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by

Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел подписки **тел./факс (017) 229-22-10**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а

Тираж **20 000**
Цена **договорная**
Заказ **365**
Подписано в печать **4.3.97 в 13.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю